

SIEMENS



Finanzierungslösungen für Medizintechnik

So bleiben Sie finanziell gesund:
Medizintechnik nutzen,
ohne zu kaufen

Financial Services

Nutzen, mietkaufen, leasen: Intelligenter in Medizinsysteme investieren



Individuelle Lösungen – ein starker Partner

Nichts ist im Gesundheitswesen heutzutage so allgegenwärtig wie der Kostendruck – abgesehen vielleicht von steigenden Qualitätsansprüchen. Auf diese Zwickmühle reagieren niedergelassene Ärzte und Kliniken am besten mit moderner Medizintechnik von Siemens und der dazu passenden Finanzierung vom richtigen Partner: Siemens Finance & Leasing. Wie bieten Ihnen Finanzierungsmodelle, die dem Gesundheitswesen die nötige Freiheit für Investitionen verschaffen – zum Wohle der Patienten und der eigenen wirtschaftlichen Gesundheit!

medprorent – ideal für alle Modalitäten

Mit diesem Nutzungsvertrag bewahren Sie sich hohe Planungssicherheit mit einem individuellen Rundum-Sorglos-Paket. Dabei steht die Nutzung und nicht das Eigentum im Vordergrund. Abhängig vom zu finanzierenden Gerät – Computer- oder Magnetresonanztomograph, Angiographie-, Röntgen- oder Ultraschallsystem – sind fixe oder am Patientenaufkommen orientierte Nutzungsraten möglich. Auch die Nutzungsdauer lässt sich flexibel festlegen. Zum Vertragsende haben Sie dann die Wahl: kaufen, weiter nutzen, aufrüsten oder zurückgeben. Die kompetente Beratung, die wir Ihnen über die gesamte Vertragslaufzeit bieten, unterstützt Sie bei der Wahl der für Sie optimalen Variante. Sie binden kein Kapital – und sich selbst nicht an Technik, die womöglich in wenigen Jahren von neuen Entwicklungen überholt wird.

medprodynamic – flexibel und vielseitig – Sie haben die Wahl

medprodynamic ist die Fortführung des Nutzungskonzeptes, mit dem Sie flexibel auf die Herausforderungen im Gesundheitswesen reagieren können. Abhängig von Ihrer Situation kann die Nutzungsdauer und damit die Ratenhöhe an Ihre Situation angepasst werden. Eine Verkürzung (Minimum 60 Monate) oder Verlängerung (Maximum 120 Monate) der Laufzeit ist dabei mit entsprechend angepassten Raten möglich. So ist eine flexible Anpassung an Ihre wirtschaftliche Situation einfach möglich. Die Nutzungsraten können Sie aus den laufenden Einnahmen bestreiten: pay-as-you-earn im besten Sinne.

medprolease – finanziellen Spielraum gewinnen

Leasing beruht auf einem einfachen Prinzip: Sie nutzen ein Equipment, ohne dessen Eigentümer zu werden. Dennoch entscheiden Sie als Leasingnehmer allein, wie ihre Investition aussehen soll.

Zahlungsweise, Zahlungsverlauf und Laufzeit – bei Leasingfinanzierungen lassen sich viele Parameter an individuelle Kundenanforderungen anpassen. Zum Ablauf der Vertragsdauer können zudem je nach Bedarf verschiedene Optionen wie Rückgabe, Technologie-Upgrade, Kauf oder Weiternutzung vereinbart werden.

Wählen Sie aus der für Sie passenden Leasingvariante: Ob mit dem zukunftsweisenden Operating Lease, bei dem Sie lediglich Kosten für Nutzung und Werteverlust, also weniger als den Anschaffungswert, zahlen oder mit dem kündbaren Leasingvertrag, bei dem Sie während der Laufzeit die Konfiguration jederzeit ändern können, oder mit dem Leasingvertrag mit Restkaufpreis, der sich durch besonders niedrige Leasingraten auszeichnet – wir finden die passende Leasingvariante, um die wirtschaftliche Gesundheit der Ärzte und Krankenhäuser zu fördern.

Die Alternative: Mietkauf für medizinische Technik

Auch beim Mietkauf für medizinische Technik können Sie Ihren Patienten modernste Diagnostik und Therapie bieten, ohne sich sofort mit hohen Investitionskosten zu belasten. Dabei sind Sie anders als bei medprorent und medprolease von Anfang an der wirtschaftliche Eigentümer und können sämtliche Steuervergünstigungen und Abschreibungen nutzen. Mit Zahlung der letzten Rate geht auch das zivilrechtliche Eigentum automatisch auf Sie über. Falls Sie nicht vorsteuerabzugsberechtigt sind, können Sie bei Siemens Finance & Leasing zudem die Mehrwertsteuer mitfinanzieren. Dabei berechnen wir die Mehrwertsteuer nur auf den Nettoanschaffungswert und nicht wie sonst üblich auf die Summe aller Mietkaufraten. Ein Finanzierungsvorteil, der gerade bei größeren Investitionen zu Buche schlägt.

Ultraschall-Systeme ultragünstig finanzieren

Zur Finanzierung von Ultraschallsystemen von Siemens Medical Solutions bieten wir Ihnen gleich vier Finanzierungsmodelle, die Ihnen die nötige Freiheit für Investitionen verschaffen – zum Wohle der Patienten und der eigenen wirtschaftlichen Gesundheit: OptiUse, OptiLease, Mietkauf-MED-Classic und Economy Lease sind auf die besonderen Anforderungen zugeschnitten, hierüber informiert ausführlich eine gesonderte Broschüre.

Finanzierungslösungen für Software, Archivierungs-, Informations- und Kommunikationssysteme im Gesundheitswesen

Ob Archivierungssystem, Hard- oder Software, Implementierungsaufwand, Kommunikationslösung, Software oder sonstiges Equipment für Praxis und Krankenhaus, wir bieten Ihnen attraktive Finanzierungen für alle Lösungen. Selbstverständlich auch bei Produkten, die nicht von Siemens stammen. SAP und Fujitsu Technology Solutions arbeiten mit Siemens Financial Services international auf dem Gebiet der Finanzierungslösungen für ihre Kunden zusammen. Aus gutem Grund – kein Anbieter verbindet jahrzehntelange Erfahrung in der IT/TK-Finanzierung mit dem umfassenden Know-how im Gesundheitswesen.

Ihr Nutzen im Detail

In neue Medizintechnik investieren und flexibel bleiben

Mit günstigen und nutzungsabhängigen Kosten können Sie so auf Technologiesprünge gelassen reagieren und müssen sich nicht auf Kostensprünge gefasst machen.

Liquidität erhalten, sinnvoll investieren, bankenunabhängig finanzieren

Liquide Mittel werden nicht in Sachkapital gebunden, sondern können frei verwendet werden. Die bei Banken bestehenden Kreditlinien werden durch eine Finanzierung bei Siemens Finance & Leasing nicht direkt beeinflusst.

Budgetorientierung – entsprechend den Einkünften bezahlen

Bei vorgegebenem Budget werden die Raten Ihren finanziellen Möglichkeiten angepasst. Durch die Wahl des passenden Vertragsmodells, die Festlegung der Laufzeit und die Gestaltung des Zahlungsverlaufes können wir Ihren individuellen Bedürfnissen Rechnung tragen.

Klare Kalkulationsgrundlage

Die Finanzierungs-/Nutzungsraten bzw. ihre Berechnung anhand des Patientendurchsatzes sind über die gesamte Vertragslaufzeit fest vereinbart, auch wenn sich das Zinsniveau verändert. Damit haben Sie eine sichere Kalkulationsgrundlage für Ihre Budgetplanung. Investitionsentscheidungen werden so erleichtert.

Unbürokratisch und einfach

Im Vergleich zum Kauf bedeutet eine Finanzierung mit Siemens Finance & Leasing für Sie einen geringeren Verwaltungs- bzw. Buchhaltungsaufwand.

Steuerliche Auswirkungen

Bei Nutzungs- und Leasingverträgen wie medprorent oder medprodynamic können die Raten sofort als ordentliche Betriebsausgaben steuerlich geltend gemacht werden.

Finanzierung der Mehrwertsteuer (bei Nicht-Vorsteuerabzugsberechtigten):

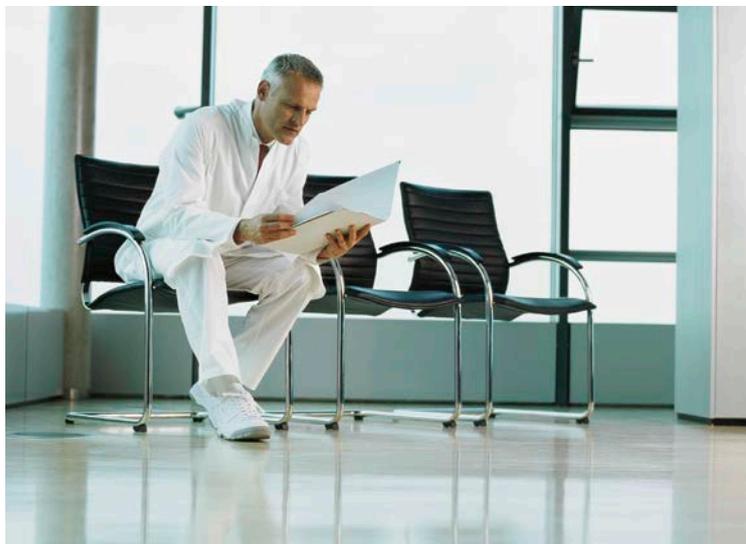
Falls Sie nicht vorsteuerabzugsberechtigt sind, können Sie auf Wunsch die Mehrwertsteuer mitfinanzieren lassen. Dabei berechnen wir die Mehrwertsteuer nur auf den Nettoanschaffungswert und nicht wie sonst üblich auf die Summe aller Mietkaufraten.

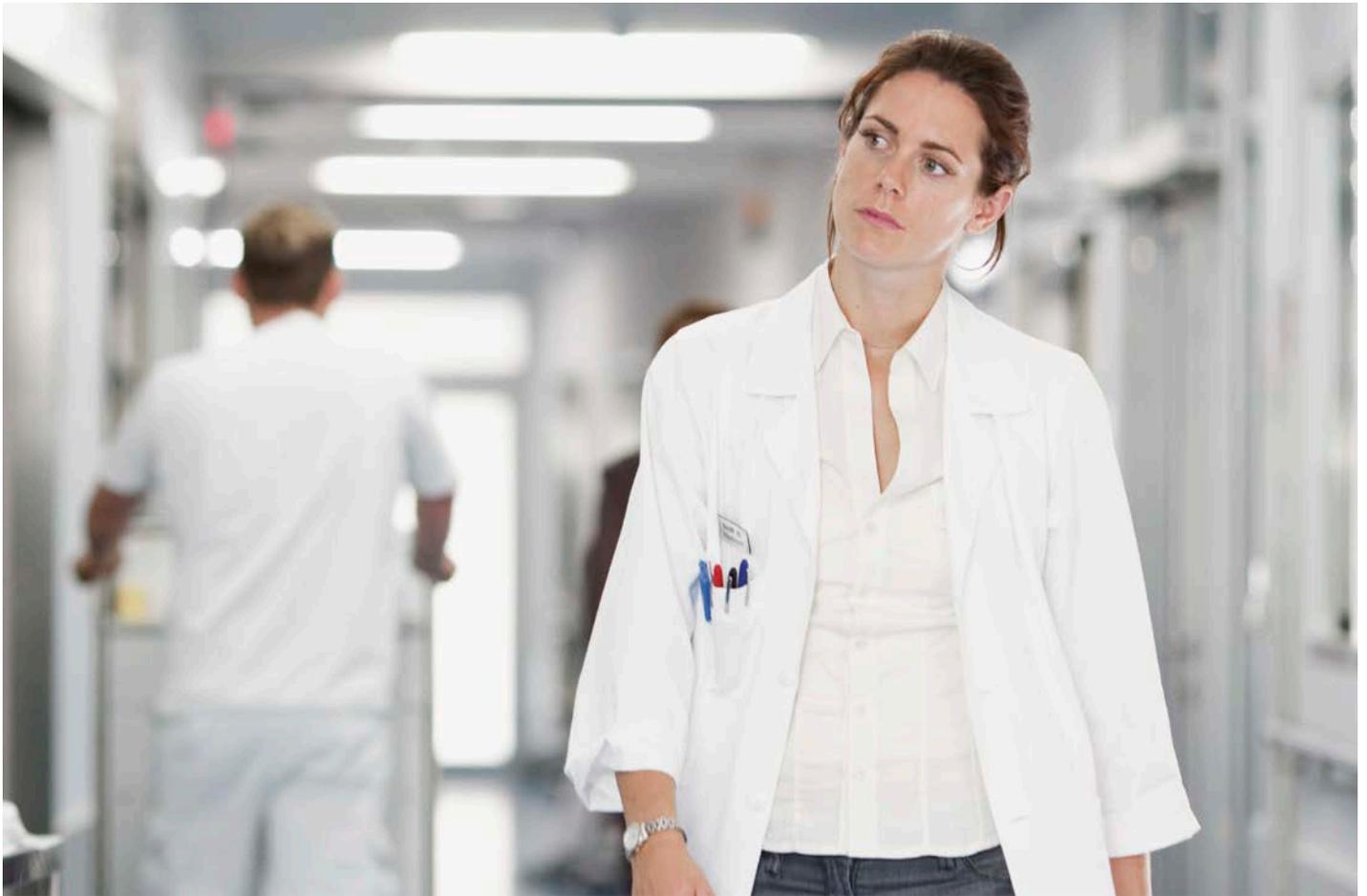
Bei Mietkauf: Eigentumsübergang und Nutzung spezieller Fördermittel

Während der gesamten Laufzeit ist Siemens Finance & Leasing juristischer Eigentümer des Investitionsobjektes. Als „Mietkäufer“ sind Sie aber der wirtschaftliche Eigentümer, somit erfolgt auch die steuerliche Zurechnung bei Ihnen. Sie können damit steuerliche Vergünstigungen, Investitionsbeihilfen oder Sonderabschreibungen nutzen. Und mit Zahlung der letzten Rate geht auch das zivilrechtliche Eigentum automatisch auf Sie über.

Alles aus einer Hand

Siemens Finance & Leasing bietet Ihnen ein umfangreiches Spektrum an Lösungen: neben der Medizintechnik finanzieren wir auch IT-Solutions, Telekommunikation sowie weitere Investitionsgüter und -objekte. Selbstverständlich auch von anderen Herstellern.





Vorteile auf einen Blick

Für welches Finanzierungsmodell Sie sich auch entscheiden – Siemens Finance & Leasing bietet Ihnen bei der Finanzierung Ihrer Investition in Medizintechnik entscheidende Vorteile:

- Einfache Kalkulation – je nach System fixe oder patientenabhängige Nutzungsraten statt unkalkulierbarer Kosten
- Pay as you earn – bezahlen Sie Ihre Systeme aus den laufenden Erträgen
- Nutzen auf Zeit – verringern Sie das Investitions- und Überalterungsrisiko
- Flexibilität – maximale Wahlfreiheit am Vertragsende
- Bankenunabhängige Finanzierung

Jetzt sind Sie dran! Lassen Sie sich von uns beraten und entscheiden Sie sich für eine Lösung, die Ihren finanziellen Handlungsspielraum entscheidend erweitert. Und für einen Partner, der sich für Ihren Erfolg stark macht.

Wir sind für Sie da!

Wir freuen uns darauf, mit Ihnen in einem persönlichen Gespräch eine für Sie attraktive und passende Finanzierungslösung entwickeln zu können.

Rufen Sie einfach an, schicken Sie uns eine E-Mail oder ein Fax und lassen Sie sich von uns beraten!

Die Inhalte dieser Broschüre dienen nur der allgemeinen, nicht abschließenden Information; sie beruhen auf dem Informationsstand zum Zeitpunkt der Veröffentlichung und können sich nach dem Zeitpunkt der Veröffentlichung ohne Ankündigung ändern. Die Inhalte dieser Broschüre stellen in keiner Beziehung ein Angebot zum Abschluss eines Vertrags dar.

© 2014 Siemens Financial Services GmbH

Herausgeber:

Siemens Finance & Leasing GmbH

Otto-Hahn-Ring 6
81739 München

Infoline: 0800 636-6360

Infofax: 0800 636-3333

E-Mail: info-sfl.sfs@siemens.com

www.siemens.de/leasing