

# Une entreprise en conversion numérique

La crise du Covid a entraîné une diminution des commandes – la Burgener AG à Visp a fait de la nécessité une vertu et a saisi l'opportunité pour numériser ses processus et ainsi renforcer sa position sur le marché.

Quelque part dans le monde: Un fabricant de produits pharmaceutiques évalue sa nouvelle installation de remplissage Burgener entièrement automatique avec module de soudage intégré qui procède au remplissage et à l'emballage de ses produits, dans une enceinte isolée de l'extérieur. La solution est convaincante, seul un module de l'installation ne convient pas au client, il le supprime aussitôt. Supprimer: Oui, grâce à Solid Edge cela sera bientôt la réalité, car Burgener peut ainsi dès la phase de projet créer un jumeau numérique de l'installation. Le client l'évalue et compose son installation sur mesure, avant même que Burgener ait construit le premier composant.

## La crise comme moteur de l'innovation

Burgener fait avancer la numérisation – et ce n'est pas un hasard si les constructeurs de machines et d'installations du Wallis s'intéressent à ce projet précisément durant la crise du coronavirus. En tant qu'entreprise en perpétuel développement, Burgener remet régulièrement en question ses processus. Cependant, à côté des affaires courantes, les ressources manquent souvent pour entreprendre des changements. Avec l'effondrement de l'économie durant la crise, le volume de commandes a diminué – Burgener a réagi avec un pas courageux en direction de l'avenir numérique. «La pandémie nous a littéralement forcés à utiliser le temps disponible et à mettre en œuvre les idées qui sommeillaient depuis un certain temps dans nos esprits», déclare Remo Imoberdorf, PDG de Burgener.

## Une solution intégrale en six mois

Burgener recherchait une solution prometteuse pour l'ensemble de la chaîne de production de valeur, dans laquelle la CAD, l'automatisation et la gestion du cycle de vie du produit seraient intégrées. En juin 2020, l'entreprise a contacté la Cytrus AG qui a mis au point dans un délai très court une stratégie de numérisation globale. La décision se porta rapidement sur les solutions de Siemens, Imoberdorf à ce propos: «La gamme cohérente nous a convaincus. Nous misons depuis longtemps sur les systèmes de commande et les composants d'automatisation de Siemens. Ainsi, nous obtenons tout d'un même fournisseur.» Cytrus a mis en œuvre la solution de gestion du cycle de vie du produit Teamcenter et a intégré l'outil de développement de produit Solid Edge. Après la validation de la faisabilité de la solution, l'intégrateur a formé les employés de Burgener.



## La technique en bref

En tant qu'épine dorsale des données, Teamcenter relie les hommes et les processus de manière interdisciplinaire tout au long du cycle de vie global des produits. Avec Solid Edge, les installations sont développées et validées numériquement en 3D. Un jumeau numérique de l'installation est ainsi créé et peut être reproduit virtuellement grâce aux techniques de la Réalité augmentée.

🔗 [siemens.com/solidedge](https://www.siemens.com/solidedge)

Après seulement six mois, le système était entièrement prêt. Et les premières améliorations de l'efficacité ne tardèrent pas à se manifester: Grâce à Teamcenter, tous les employés ont accès aux plans et aux concepts des installations existantes dans la base de données. Celui qui développe de nouveaux composants peut regarder si une solution similaire a déjà été construite et il n'est pas obligé de tout réinventer. Cela permet de gagner beaucoup de temps et d'éviter les doublons. La fusion avec la technique d'automatisation s'est effectuée par la connexion de TIA Portal avec Teamcenter. Ainsi, des projets qui ont été créés dans TIA Portal peuvent être gérés dans Teamcenter avec une cohérence des versions assurée et les versions des projets peuvent être directement reliées aux données de construction. «Avec Teamcenter, tous les composants intégrés à une installation sont représentés de façon traçable. Ainsi, Burgener sait quels composants sont installés à quel endroit et peut les remplacer avant que l'installation soit à l'arrêt», explique Christoph Renker, PDG de la Cytrus AG.

## Une sécurité accrue grâce à la numérisation

Grâce à la nouvelle solution, les installations sont planifiées de façon entièrement numérique et les clients peuvent revérifier le jumeau numérique. Les contrôles avant livraison peuvent ainsi à l'avenir être effectués de façon purement numérique. La solution entièrement numérique présente aussi des avantages pour l'exploitation et l'entretien. L'entreprise peut effectuer la maintenance des installations depuis Visp et analyser à distance les messages de défaut – dans des périodes comme la crise du Covid, cela est tout particulièrement important pour les entreprises actives dans le monde entier. Car la fonctionnalité des installations est ainsi assurée à tout instant, même lorsque les voyages sont restreints. De plus, la disponibilité élevée de la production gagne encore en importance au cours d'une pandémie, afin d'éviter les retards de livraison pour des produits pharmaceutiques qui présentent un besoin urgent. Vu sous cet angle, cette crise recèlerait aussi des opportunités, estime Imoberdorf: «Le virus a révélé l'importance des solutions numériques, pour maintenir la production à tout instant et en tout lieu.»

## Aborder sereinement l'avenir numérique

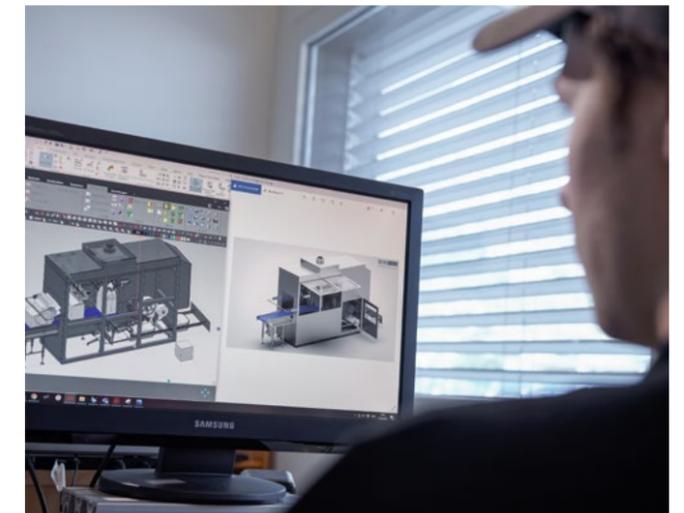
Avec l'environnement de développement des produits Solid Edge et TIA Portal, de nouvelles machines ou installations peuvent être non seulement évaluées et testées comme jumeau numérique. Mais les ingénieurs peuvent aussi intégrer les jumeaux numériques dès avant le commencement de la production, pour tester de manière approfondie le matériel et les logiciels. Les composants peuvent ainsi être optimisés – même avant que la première partie de la nouvelle installation soit en fabrication et Burgener peut identifier les



Le virus a révélé l'importance des solutions numériques, pour maintenir la production à tout instant et en tout lieu.

**Remo Imoberdorf**  
PDG de Burgener AG

erreurs éventuelles dès la phase de projet. «C'est notre clientèle qui va en profiter. Grâce à la nouvelle transparence que nous avons établie, nous sommes agiles et nous pouvons réagir instantanément aux souhaits des clients et aux nouvelles exigences, même au moment où le monde est bouleversé. Cela accroît notre compétitivité – avec la mise à niveau numérique, nous sommes dans le peloton de tête», se réjouit Imoberdorf. Cela est aussi confirmé par Christoph Renker, PDG de Cytrus AG: «Une telle ouverture et disposition au changement peut permettre à une entreprise de cette taille de devenir leader du marché et la propulse dans un avenir numérique couronné de succès.»



Grâce à Solid Edge des jumeaux numériques fidèles à la réalité peuvent être construits par des machines.

## Clients

### Burgener AG

La Burgener AG à Visp fondée en 1966 avec un peu plus de 20 salariés propose des solutions sur mesure dans la construction de machines et d'installations pour les secteurs de la pharmacie, la chimie et l'agroalimentaire – de la préparation à la fermeture, en passant par le vidage et le remplissage.

🔗 [burgener-ag.ch](https://www.burgener-ag.ch)

### Cytrus AG

Avec trois sites en Suisse, Cytrus AG élabore des stratégies de numérisation globales et assiste les entreprises dans l'introduction de solution de gestion du cycle de vie du produit (PLM), dans la construction de produit, la production et la simulation et effectue des formations.

🔗 [cytrus.com](https://www.cytrus.com)