

## Nya tjänster • Nya tjänster • Nya tjänster • Nya tjänster • Nya tjänster • Nya tjänster •



**Urban Haglund**, tidigare Service Sales Specialist Industrial Security, är sedan januari Product and Solution Security Officer Nordics med placering i Solna.

[urban.haglund@siemens.com](mailto:urban.haglund@siemens.com)



**Jonas Olovsson** anställdes i maj i Umeå som automationsingenjör inom Customer Services inom Digital Industries. Jonas kommer närmast från Midroc Electro.

[jonas.olvsson@siemens.com](mailto:jonas.olvsson@siemens.com)



**Elin Nordmark**, tidigare produktchef för Digital Enterprise, är sedan augusti chef för Promotion & Product Management Factory Automation inom Digital Industries med placering i Solna.

[elin.nordmark@siemens.com](mailto:elin.nordmark@siemens.com)



**Lena Johansson** anställdes i april i Solna som Area Sales Professional. Lena kommer närmast från B&R.

[johansson.lena@siemens.com](mailto:johansson.lena@siemens.com)



**Matteus Granström** anställdes i maj i Umeå som automationsingenjör inom Customer Services inom Digital Industries. Matteus kommer närmast från Midroc Electro.

[matteus.granstroem@siemens.com](mailto:matteus.granstroem@siemens.com)



**Mikael Ahlström** anställdes i augusti i Malmö som Area Sales Professional inom Electrical Products inom Smart Infrastructure. Mikael kommer närmast från OEM Automatic.

[mikael.ahlstroem@siemens.com](mailto:mikael.ahlstroem@siemens.com)



**Nichlas Östman**, chef för Promotion & Application Support Motion Control, är sedan april affärsområdeschef Motion Control inom Digital Industries med placering i Solna.

[nichlas.ostman@siemens.com](mailto:nichlas.ostman@siemens.com)



**Gustaf Fornander** anställdes i maj i Solna som Area Sales Professional inom Electrical Products inom Smart Infrastructure. Gustaf kommer närmast från Afry.

[gustaf.fornander@siemens.com](mailto:gustaf.fornander@siemens.com)



**Mats Klinglöf**, tidigare produktspecialist, är sedan augusti Bid Manager region Öst inom Area Sales inom Digital Industries med placering i Malmö.

[mats.klingloef@siemens.com](mailto:mats.klingloef@siemens.com)



**Mikael Eriksson**, tidigare serviceingenjör inom drivteknik, är sedan april operativ chef för Application & Service, Drives & Process Instrumentation inom Customer Services inom Digital Industries med placering i Karlstad.

[mikael.t.eriksson@siemens.com](mailto:mikael.t.eriksson@siemens.com)



**Martin Lindstedt**, tidigare försäljningschef Area Sales, är sedan maj global chef för Vizendo Virtual Training Solutions inom Customer Services inom Digital Industries med placering i Göteborg.

[martin.lindstedt@siemens.com](mailto:martin.lindstedt@siemens.com)



**Christian Gustafsson**, tidigare Bid Manager, är sedan september produktchef för bland annat digitaliseringsportföljen inom Digital Industries med placering i Jönköping.

[christian.gustafsson@siemens.com](mailto:christian.gustafsson@siemens.com)



**Susanne Bonde**, chef för Sitrain, är sedan april även chef för Customer Contact Center inom Customer Services inom Digital Industries med placering i Solna.

[susanne.bonde@siemens.com](mailto:susanne.bonde@siemens.com)



**Aurora Wirefors**, tidigare chef för Promotion & Product Management Factory Automation, är sedan juni försäljningschef Area Sales inom Digital Industries med placering i Solna.

[aurora.wirefors@siemens.com](mailto:aurora.wirefors@siemens.com)



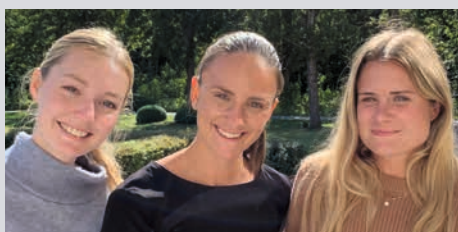
**Oskar Wastesson**, Area Sales Professional inom Digital Industries, bytte i september placeringssort från Malmö till Solna.

[oskar.wastesson@siemens.com](mailto:oskar.wastesson@siemens.com)



**Dan Ruhnström** anställdes i maj i Malmö som Area Sales Professional inom Digital Industries. Dan kommer närmast från Flexlink.

[dan.ruhnstroem@siemens.com](mailto:dan.ruhnstroem@siemens.com)



I september anställdes **Sara Nilsson** från Linköpings universitet, **Frida Falck** från Jönköping International Business School och **Sofia Erinder** från Linköpings universitet som traineer inom Siemens med placering i Solna.

[sara.nilsson@siemens.com](mailto:sara.nilsson@siemens.com)

[frida.falck@siemens.com](mailto:frida.falck@siemens.com)

[sofia.erinder@siemens.com](mailto:sofia.erinder@siemens.com)

[siemens.se/jobb](https://www.siemens.se/jobb)

## Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in •

## WEBBINARIER

**Välj själv:** se direkt eller i efterhand!

[siemens.se/webbinarier](https://www.siemens.se/webbinarier)

Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in •



## I Utbildningar **online**

Många av våra utbildningar erbjuds online.

**O**nline-utbildningarnas innehåll är samma som i våra vanliga klassrumsutbildningar. Genomgångar hålls via Teams och praktiska övningar genomförs i virtuell miljö alternativt via fjärruppkopplad utrustning. Läraren finns tillgänglig för att svara på frågor och hjälpa dig. Bra internetuppkoppling rekommenderas samt gärna två skärmar och surfplatta för att kunna ha dokumentationen öppen utan att byta fönster på skärmen. Webbkamera gör det också enklare och trevligare. Vi hjälper dig att hitta den utbildning du behöver! ■

[siemens.se/sitrain](https://www.siemens.se/sitrain)  
[susanne.bonde@siemens.com](mailto:susanne.bonde@siemens.com)



## I Utbildning **hos dig?**

Visste du att vi kan komma till ditt företag och hålla utbildning?

**O**m ni är en grupp som har behov av samma utbildning kan vårt utbildningscenter Sitrain erbjuda ett företagsförlagt utbildningstillfälle. Ni slipper resa och deltar på plats hos er. Kolla in utbildningsutbudet på [siemens.se/sitrain](https://www.siemens.se/sitrain) och kontakta oss för att diskutera möjligheten. ■

[susanne.bonde@siemens.com](mailto:susanne.bonde@siemens.com)

## I Certifiering online inom **SIMATIC NET**

Bli Siemens Certified Engineer for Industrial Networks med online-utbildningar i höst!

**U**tbildningarna hålls på engelska med teoretiska genomgångar via Teams och praktiska övningar på fjärruppkopplad övningsutrustning. Certifieringen är frivillig och genomförs som avslutning på respektive utbildning. ■

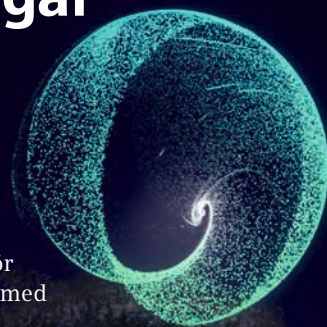
[siemens.se/sitrain](https://www.siemens.se/sitrain)  
[susanne.bonde@siemens.com](mailto:susanne.bonde@siemens.com)



## I Nya utbildningar

**H**östen och våren bjuder på många nyheter: Simatic WinCC Unified & Unified Comfort Panels, Simatic WinCC Unified för pc, Avancerad kurs, OPC UA – Basics and Configuration, Simit i diskret automationsteknik för nybörjare, Simatic programmering med S7-Graph och ProDiag i TIA Portal, Profinet with Simatic Controllers och Controller Communication for Industry 4.0 and IoT. ■

[siemens.se/sitrain](https://www.siemens.se/sitrain)  
[susanne.bonde@siemens.com](mailto:susanne.bonde@siemens.com)



Boka in • Boka in • Boka in • Boka in • Boka in



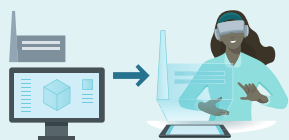
## Virtuella utbildningar

Riktad utbildning blir allt viktigare, särskilt i samband med förändringar där komplexa produktionssteg måste implementeras snabbt. Lösningen: virtuella utbildningar med AR och VR.

Vizendo Virtual Training Solutions, en del av Siemens, gör riktade utbildningar enkelt, snabbt och flexibelt. Med AR och VR hålls korta utbildningar för exempelvis ett monteringsmoment i en realistisk virtuell miljö. Utbildningen kan genomföras flera gånger tills alla monteringssteg sitter – smart, eller hur? ■

[siemens.com/vvts](https://www.siemens.com/vvts)

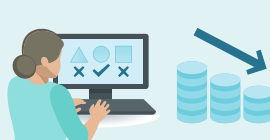
[martin.lindstedt@siemens.com](mailto:martin.lindstedt@siemens.com)



Individuellt



Effektivt



Ekonomiskt



Transparent

## Rent vatten på plats

Wayouts mikrofabriker renar vatten och producerar drycker lokalt – utan transporter och onödiga flaskor.

Svenska Wayout har utvecklat en mikrofabrik där drycker kan produceras lokalt.

Under World Water Week i augusti, ett årligt evenemang med syfte att finna lösningar på världens vattenutmaningar, kampanjade Wayout i Kungsträdgården i Stockholm till förmån för The Hunger Project.

**Hållbar produktion.** Den hållbara mikrofabriken kan både rena och smaksätta vatten, producera jästa produkter som öl och cider och samtidigt bidra till att göra världen bättre.

– Med lokal mikroproduktion slipper vi bieffekter som buteljering, logistik, distribution och plastavfall, säger Ulf Stenerhag, vd på Wayout.

De självförsörjande modulerna kan placeras vart som helst och styrs med en app. Användaren får exakta instruktioner och tillför ingredienserna manuellt, resten är helautomatiserat med hjälp av Siemensutrustning.

– Vi valde Siemens teknik för att få bäst kvalitet och supportmöjligheter i hela världen, säger Ulf Stenerhag.

Programmering och konstruktion har gjorts av Processus med hjälp av simuleringsmjukvaran Simit för att simulera hela automationsprocessen.



Johan Larsson, Siemens, Nils Carlsson, Processus, Ulf Stenerhag, Wayout, Sofie Wirandi, Processus, och Björn Lindelöf, Processus, under World Water Week.

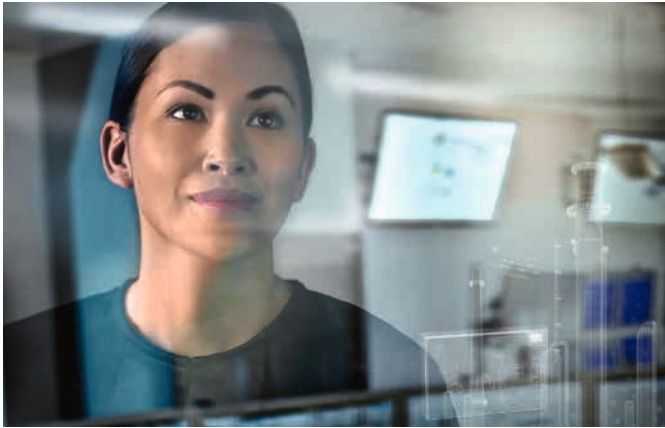
**Nya affärsmodeller.** Förändringar i klimatet som resulterar i längre torrperioder eller översvämningar bidrar till att vattenförsörjningen blir oförutsägbart.

– Vi kan inte längre förlita oss på globala värdekedjor. Världen efterfrågar nya affärsmodeller. Vi måste bryta mönstret, börja producera lokalt och bli självförsörjande på ett hållbart sätt, säger Ulf Stenerhag. ■

[siemens.se/industri](https://www.siemens.se/industri)

[wayoutwater.com](https://www.wayoutwater.com)

[processus.se](https://www.processus.se)



## Mindre stress med simulering

Att utveckla maskiner eller introducera nya produktionsavsnitt innebär alltid utmaningar. Risken är stor att sent upptäckta fel leder till dyrbara och stressfyllda förseningar. Med simulering minimeras risken för oväntade fel.

**A**tt använda en digital tvilling minskar arbetsrelaterad stress eftersom automationslösningen kan valideras i lugn och ro före implementeringen. Simuleringen låter dig testa flöden, utvärdera resultatet

och upptäcka eventuella fel innan de uppträder i verkligheten. Det gör att utvecklingskostnaderna minskar radikalt och produktionsavsnittet kommer ut snabbare i drift. Dessutom blir upp-rampningsfasen efter idriftsättningen

kortare. Att den digitala tvillingen kan användas för att marknadsföra en maskin eller optimera produktionslinjen är ytterligare bonus. ■

[siemens.se/simulering](https://www.siemens.se/simulering)

[patrik.moberg@siemens.com](mailto:patrik.moberg@siemens.com)

## SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



## Globala mål för hållbar utveckling

Vid FN:s toppmöte 2015 antogs Agenda 2030 med globala mål för hållbar utveckling. Takten behöver ökas för att uppnå målen. Siemens kan bidra.

**A**genda 30 är med sina 17 mål och 169 delmål den mest ambitiösa agenda för hållbar utveckling som FN:s medlemsländer har antagit. Ska målen nås till 2030 behöver vi alla öka takten och låta de globala målen vägleda utvecklingen de kommande åren.

– Agenda 2030 är en angelägenhet för hela samhället. Alla behöver bidra och ny teknik måste till, säger Anna Stenströmer, EHS- och hållbarhetschef på Siemens.

Genom exempel på innovationer och lösningar synliggörs den potential som kommer med ny teknik.

– Sverige har flera utmaningar där Siemens kan bidra, exempelvis kopplat till hållbar infrastruktur, ett fossilfritt samhälle och kunskapsutmaningar, säger Anna Stenströmer. ■

[siemens.se/hallbar-utveckling](https://www.siemens.se/hallbar-utveckling)

[regeringen.se/regeringens-politik/globala-malen-och-agenda-2030](https://www.regeringen.se/regeringens-politik/globala-malen-och-agenda-2030)

[anna.stenstroemer@siemens.com](mailto:anna.stenstroemer@siemens.com)



## Solar först ut

Solar är första distributör att bli Siemens Approved Partner i alla tre skandinaviska länder.

**A**tt bli Approved Partner innebär fördjupat samarbete, djupgående tekniskt kunskapslyft, utbildning i teknisk rådgivning samt ökad marknads- och branschkunskap riktad till industrikunder, panelbyggare, skåpbyggare, OEM-kunder och installatörer.

– Att ha en utbildad partner som Solar med lokala representanter, två stora centrallager i Sverige och den översiktliga e-handelslösningen Siemensväljaren, där över 20 000 Siemensartiklar enkelt kan beställas för snabb leverans, borgar för att våra kunder har god tillgång till hela vårt sortiment. Tillsammans fortsätter vi att utveckla, inspirera och säkerställa tillväxt för den nordiska marknaden, säger Mats Radhammar, distributionsansvarig på Siemens. ■

[siemens.se/industri-partner](https://www.siemens.se/industri-partner)

[mats.radhammar@siemens.com](mailto:mats.radhammar@siemens.com)



## Digital Enterprise Services – så mycket mer än du tror

Digitalisering i industriella miljöer kräver rätt kunskap och resurser.



**A**tt vara konkurrenskraftig idag innebär att vara digital. Hur blir man det? Och var börjar man?

– Det kan kännas vilset och överväldigande för ett företag som ska påbörja sin digitala resa. Men det är sådant vi hjälper till med, säger Rose-Mari Söderlund, affärsområdeschef för Digital Enterprise Services på Siemens.

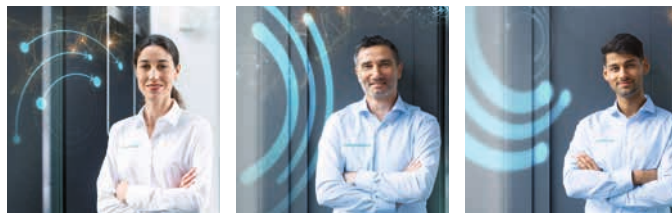
– Vi hjälper kunder att uppnå sina verksamhetsmål. Det gör vi med de bästa möjliga digitaliseringslösningarna och experter som följer kunden hela vägen.

**Vad handlar det om för tjänster?** – Vi utför allt från traditionell felavhjälpande fältservice med reservdelar, reparationer, moderniseringsprojekt och serviceavtal till mer avancerad konsultation med djupgående analys och vägledning. Och så har vi vår tekniska support och utbildningsverksamhet som är till stor hjälp för kunden. Våra online-utbildningar inom Sitrain har utvecklats snabbt men vi ser även ett stort intresse för företagsförlagda kurser. Med Vizendo erbjuder vi nu dessutom virtuella utbildningar med AR och VR.



**Hur har tjänstebehovet utvecklats?** – Om det tidigare mest handlade om felavhjälpande service går trenden alltmer mot prediktiv service med konsultativ verksamhet och uppgraderingar för att modernisera sin maskin eller hela sin anläggning. Det handlar helt enkelt väldigt mycket om digitala lösningar och uppkoppling av maskiner för att samla in data. Detta gör att vi kan förutse maskinens tillstånd för att veta när det är dags att byta ut delar och bättre planera verksamheten. Vi ser till exempel ett stort intresse för Edge-lösningar med såväl Sinumerik som Simatic, liksom även för fjärruppkoppling och vårt Brownfield Connector-koncept för att koppla upp äldre maskiner som kanske inte ens har Siemensutrustning. Att plocka ut data ur produkten och analysera, antingen i molnet eller nära maskinen som i Edge-lösningarna, jobbar vi mycket med nu. Det är en av de möjligheter som finns för kunder som vill utveckla sina maskiner och applikationer för att fortsätta vara konkurrenskraftiga.

**Ok, så alla behöver göra det men hur ska det göras?** – Vi delar upp det i tre steg: konsultation, implementering och optimering.



**Konsulterande rådgivning?** – Ja, tillsammans med kunden identifierar vi förbättringspotentialer. Processer och tekniker analyseras och rekommendationer för implementering tas fram. Vi tar alltså fram en skraddarsydd digitaliseringsstrategi och roadmap tillsammans med kunden.

**Och så ska det implementeras?** – Ja, med hjälp av produkterna och systemen i Digital Enterprise-portföljen och våra tjänster och experter hjälper vi kunden att genomföra den digitala transformationen.

**Och slutligen optimeras?** – Precis, vi erbjuder kontinuerlig förbättring och transparens för kunden genom dataanalys och AI för att nå nästa produktivitetsnivå.

**Det låter som en kunskapskrävande verksamhet!** – Jo, vi är både breda och djupa. Vi utför tjänster inom hela spektret som Digital Industries verkar inom. Och våra experter har den bästa kunskapen om våra produkter och system. Det måste man ha om man ska vägleda och genomföra förbättringsåtgärder för att optimera maskiner och processer och även optimera användandet. Att få ut så mycket som möjligt med så liten insats som möjligt är ju vad det handlar om. ■

[siemens.se/industriella-tjanster](https://www.siemens.se/industriella-tjanster)  
[rose-mari.soderlund@siemens.com](mailto:rose-mari.soderlund@siemens.com)