

SIEMENS

Ingenuity for life

Industry Equipment & Technology Finance

Vendor Finance

Kunden mit der passenden
Absatzfinanzierung überzeugen

[siemens.com/finance](https://www.siemens.com/finance)



Mit Mehrwert
vom Markt absetzen



Kundenbedürfnisse
besser erfüllen



Experten-Know-how
von Siemens

Mit integrierter Finanzierung mehr verkaufen

Mit Vendor Finance von Siemens können Sie Ihren Kunden attraktive Finanzierungsoptionen für die technische Lösung anbieten, die Sie verkaufen möchten. Ihren Kunden fällt die Investitionsentscheidung leichter, wenn die passende Finanzierung Teil Ihres Angebots ist. So differenzieren Sie sich vom Wettbewerb und verbessern Ihre Verkaufschancen.

Investitionshemmnisse überwinden

Machen Sie die neueste Technologie für Ihre Kunden erschwinglich. Die integrierte Absatzfinanzierung verteilt die Investitionskosten budgetkonform so über den Vertragszeitraum, dass sie oft aus dem wirtschaftlichen Nutzen bezahlt werden können.

Wettbewerbsvorteile nutzen

Auch für Ihre Kunden steigt der Mehrwert, wenn Sie eine besonders leistungsfähige und innovative technische Lösung anbieten. Mit unserer Absatzfinanzierung können sich Ihre Kunden diese Lösung leisten – was Ihnen einen echten Vorteil gegenüber Ihren Mitbewerbern verschafft.

Finanzierung leicht gemacht

Wir unterstützen Sie bei der Integration unserer Vendor Finance-Lösungen in Ihre Verkaufsprozesse. Dabei arbeiten wir eng mit Ihnen und Ihren Kunden zusammen, um Sie vom Erstkontakt bis zum Vertragsende zu unterstützen.

Sichern Sie sich mit Vendor Finance bessere Verkaufschancen

So funktioniert Absatzfinanzierung:



1. Bieten Sie Ihren Kunden die bestmögliche Lösung an

Sprechen Sie mit Ihren Kunden über die Lösung, die den größten Nutzen bietet und die passende Finanzierung von vornherein enthält.



2. Siemens sorgt für die passende Finanzierung

Siemens Financial Services kümmert sich um Finanzierungsdetails, Genehmigungsprozesse und die gesamte Abwicklung.



3. Sie liefern die technische Lösung

Siemens Financial Services begleicht Ihre Rechnung schnell und unbürokratisch.



4. Ihr Kunde zahlt an SFS

Der Kunde leistet budgetkonforme regelmäßige Zahlungen an Siemens Financial Services.

„Maßgeschneiderte Finanzierungslösungen von Siemens Financial Services machen unseren Kunden das Investieren leichter.“

Judith Marx,
Verantwortliche für den Bereich Financial Services bei der Hommel-Gruppe

Mit Nutzen argumentieren – statt mit Kosten

Weil die Kosten parallel zur Nutzung – und zum Nutzen – der angebotenen technischen Lösung anfallen, fällt Ihren Kunden die Investitionsentscheidung leichter. Durch unsere Absatzfinanzierung können Ihre Kunden schneller von den gewünschten Produkten profitieren und dafür regelmäßige Zahlungen leisten, die im Einklang mit ihren Budgets stehen.

Langfristige Kundenbeziehungen aufbauen

Absatzfinanzierung mit Siemens aktiviert Ihre Kundenbeziehungen während der gesamten Vertragslaufzeit. So wird Ihr Unternehmen zur natürlichen Anlaufstelle, wenn Ihre Kunden Technologie-Upgrades oder Erweiterungen benötigen.

Ein vertrauenswürdiger Partner

Wir kombinieren Finanzexpertise mit einzigartigem Industrie-Know-how – und sprechen deshalb Ihre Sprache als Unternehmer. Das beginnt beim ersten Beratungsgespräch, schließt eine umfassende und individuelle Betreuung während der Laufzeit der Absatzfinanzierung mit ein und hört beim Asset-Management nicht auf.

Jetzt sind Sie dran!

Ob Sie Hersteller, OEM, Distributor oder Vertriebspartner sind – wir bieten Ihnen Absatzfinanzierung nach Maß. Nehmen Sie Kontakt auf mit Ihrem Betreuer bei Siemens oder sprechen Sie direkt mit Siemens Financial Services.

Herausgeber:
Siemens Financial Services GmbH 2018
Siemens Finance & Leasing GmbH
Otto-Hahn-Ring 6 · 81739 München

Printed in Germany
BR 0718

Industry Finance Solutions

Wir bieten Ihnen ein umfassendes Portfolio von Lösungen für Unternehmen und öffentliche Auftraggeber.

Industry Equipment & Technology Finance

Neue Möglichkeiten entdecken

Digitalization Solutions Finance

Innovation und Digitalisierung vorantreiben

Invoice Finance

Cashflow verbessern

Equipment & Technology Plan

Software Payment Plan

Retrofit Finance Plan

Migration Service Finance

Vendor Finance for OEMs, Distributors & Resellers' Sales

Digital Enterprise Finance

Extended Payment Terms

Factoring

Erleben Sie, wie Vendor Finance Ihre Verkäufe beflügelt!

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme – Infoline: 0800 636-6360 · E-Mail: info-sfl.sfs@siemens.com