

SIEMENS

Ingenio para la vida



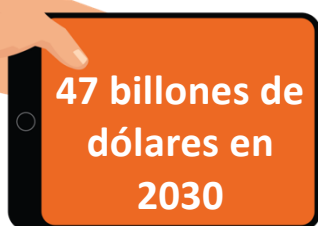
Inversión prioritaria

Parte 1: Diagnósticos de la nueva generación
(digitalizada y/o móvil)

Serie Insight de Siemens Financial Services (SFS), noviembre de 2019

Parte 1: Diagnósticos de la nueva generación (digitalizada y/o móvil)

Principales áreas de inversión para la transformación digital en el sector sanitario, la dimensión del reto de la inversión y cómo gestionar dicho reto



47 billones de
dólares en
2030

La creciente carga sanitaria

El envejecimiento demográfico, el cambio en los estilos de vida y las dietas y el incremento de los niveles de enfermedades crónicas como la diabetes, el cáncer o las cardiopatías, están imponiendo cada vez más presión en los sistemas sanitarios de todo el mundo. El impacto económico es igualmente inmenso: tan solo cinco enfermedades no transmisibles podrían costar a la economía global 47 billones de dólares en 2030, según el Foro Económico Mundial.¹

La contribución de la transformación digital

La transformación digital, entre otros factores, es la clave para gestionar esta situación. El diagnóstico y la intervención más tempranos y precisos, seguidos de terapias de precisión, contribuye a reducir las tasas de morbilidad que devienen en enfermedades agudas y/o crónicas. Cirugías más precisas previenen los reingresos o las complicaciones a una edad más avanzada. El seguimiento del paciente proporciona alertas precoces que salvan vidas y detienen el avance de una enfermedad. Las conexiones remotas online entre médicos, técnicos y equipos mejoran el acceso a la atención sanitaria. En resumen, la transformación digital ayuda a los sistemas sanitarios a transformar la prestación de servicios sanitarios y a optimizar el valor de cada unidad de gasto.

No invertir en estas áreas clave de transformación digital es, por tanto, privar de importantes beneficios a los sistemas sanitarios, ya sea en términos de mejores resultados para el paciente, eficiencias operativas o acceso a la medicina de precisión personalizada.

“La transformación digital va de personas, no de sustituirlas. La idea es que luego en la visita al médico, este pueda centrar su atención en temas más prioritarios porque los datos de la tensión ya los tenga recogidos, sin tener que perder el tiempo en esto. Es volver al modelo en el que el paciente va a que se le escuche”

Toni Giró, director gerente del Hospital CIMA-Sanitas

Inversión prioritaria - Diagnósticos de nueva generación (digitalizada y/o móvil)

Los expertos sanitarios que respondieron a nivel global a este último estudio de SFS Insight identificaron tres áreas prioritarias de inversión en transformación digital. Consideraron que cada una de ellas encerraba un gran potencial para repercutir de forma rápida y positiva en las infraestructuras y operaciones sanitarias bajo presión.

Una de las tres áreas principales de inversión elegidas por los encuestados era «*Diagnósticos de nueva generación (digitalizada y/o móvil)*». Estas soluciones conectan el diagnóstico en el punto de atención y los centros de diagnóstico estáticos (a veces remotos)

con el paciente y el médico, dondequiera que se encuentren. Se amplía así el acceso al diagnóstico precoz y preciso, lo que ayuda a reducir la carga sanitaria al garantizar que los pacientes reciban un tratamiento más rápido y que sus resultados sean mejores.

Del mismo modo, el análisis de grandes series de datos procedentes de datos escaneados históricos permite crear algoritmos que detectan automáticamente tejidos anómalos y resaltan estos resultados al radiólogo y al médico. Esta automatización captura y despliega naturalmente estándares de buenas prácticas de interpretación de diagnósticos que generan coherencia y reducen las variaciones injustificadas. Los estándares de diagnósticos más coherentes se vinculan entonces a terapias de precisión basadas en las características fenotípicas y genéticas personales del paciente.

Diagnósticos digitalizados en España

En España, un 18,2 % de la población tiene más de 65 años, una cifra que se estima que alcance el 24,9 % en 2029 y el 38,7 % en 2064, según el Instituto Nacional de Estadística (INE).² Esto representa el aumento más significativo de este grupo de población entre todos sus vecinos europeos.³ El rápido crecimiento de la población que envejece es especialmente problemático si tenemos en cuenta que el gasto medio sanitario per cápita es mucho mayor entre la población de más edad, ya que un 80 % de los recursos sanitarios en España se destinan a personas mayores de 65 años.³

Para ayudar a los médicos a tomar decisiones diagnósticas rápidas, un hospital de Madrid ha desarrollado un sistema de inteligencia artificial (IA) que reduce con éxito el tiempo de diagnóstico por paciente en un 50 % y calcula el riesgo de suicidio, la dependencia del alcohol y de las drogas con una precisión del 85 % o superior.⁵ Asimismo, una *start-up* catalana ha desarrollado un dispositivo que, mediante dispositivos de recogida de datos en tiempo real y algoritmos de IA, se adapta a cada persona y aprende a predecir y a alertar de una crisis epiléptica antes de que ocurra.⁶ Al prevenir la aparición de afecciones o episodios médicos, los avances en IA en el sector sanitario están ayudando a descongestionar la presión en los hospitales al ampliar la atención al paciente fuera del entorno clínico. La IA en el ámbito hospitalario también está automatizando gran parte de los procesos de interpretación de las exploraciones, presentando una serie de conclusiones al radiólogo para su validación. De este modo, no solo aumenta la capacidad del radiólogo, sino que también mejoran los niveles de precisión.

El reto de la inversión

La transformación digital, sin embargo, incluso simplemente para el diagnóstico de nueva generación (digitalizada y/o móvil), requiere una inversión de capital considerable, por lo general, superior a los presupuestos de capital habituales de los que disponen los proveedores de servicios de salud. Este estudio estima de forma conservadora que el «reto de la inversión» para el diagnóstico de nueva generación en España es de 1600 millones de dólares durante los próximos cinco años.⁷

Figura 1 – El reto de la inversión



El «reto de la inversión» para el diagnóstico de nueva generación en España es de 1600 millones de dólares durante los próximos cinco años.

Dado que los presupuestos de gasto de capital en asistencia sanitaria en todo el mundo representan habitualmente un 5 % del total de los presupuestos operativos, dicha escala de inversión se sitúa fuera de los niveles normales de financiación.

Además, si los sistemas sanitarios compraran directamente la tecnología necesaria para la transformación digital, se inmovilizaría una elevada proporción de los fondos necesarios para los gastos operativos urgentes. Tales niveles de «capital congelado» simplemente no son viables ni sostenibles en el actual entorno sanitario bajo presión.

Se prevé, por tanto, que las organizaciones sanitarias confíen cada vez más en las herramientas de financiación del sector privado especializado para que les ayuden a gestionar la transformación digital. Esto llevaría a un acceso más rápido a unos mejores resultados para el paciente y a una mayor eficiencia. Desplegar capital del sector privado para adquirir la base tecnológica y los equipos necesarios facilita la transformación digital sin «congelar» niveles de financiación inaceptables.

Invertir de forma sostenible

Por eso, los sistemas sanitarios están aprovechando cada vez más el capital del sector privado, en particular, usando acuerdos de financiación flexible de «pago por uso» por parte de proveedores especializados que ofrecen un medio sostenible para lograr la transformación digital.

Un cierto número de organizaciones sanitarias están implementando acuerdos que ofrecen soluciones empresariales - tecnología, equipos, formación, mantenimiento, instalaciones, personal - todo ello incluido en una cuota mensual. Sin embargo, la mayoría de instituciones de salud están incrementando el despliegue de acuerdos de «pago por uso» con respecto a una pieza de equipo en particular o instalación individual - normalmente en base a alguna forma de estructura de arrendamiento. Esto permite alinear el coste mensual por el acceso a la tecnología digitalizada esencial, por lo general, una combinación de hardware y software, con el nivel de beneficio que se obtiene, como la reducción del índice de errores de diagnóstico, la mejora del tiempo por intervención, un triaje más rápido, un mayor acceso a los servicios sanitarios, etc.

Puede encontrar una descripción detallada de las técnicas esenciales de financiación especializada para la transformación digital [aquí](#).

¹ En 2030, las enfermedades no transmisibles podrían costar 47 billones de dólares, Programa de Políticas Públicas de la Universidad de Stanford, 9 de marzo de 2017.

² Invertir en España, Healthcare technology, 2016.

³ Cómo ofrecer una mejor asistencia sanitaria en Europa, Deloitte, julio de 2016.

⁴ El mayor reto del sistema sanitario público en España, Avanzas P, Pascual I, Moris C., 2017.

⁵ La IA ofrece a los médicos ayuda para el diagnóstico: ¿Cómo cambiará la IA la atención médica del futuro?, Fujitsu Journal, 2017.

⁶ MJN Neuroservis recauda 750 000 € para desplegar un dispositivo que predice las crisis epilépticas, Novobrief, 2017.

⁷ Metodología: basada en un valor de mercado previsto entre 2019-2023 menos la penetración financiera actual, y solo un 50 % de conversión del mercado a la transformación digital. Fuentes: Reports Intellect, Netscribes, Market Research Futures, Markets & Markets, HIS Markit, Zion Research, Research & Markets, Morder, Technavio, GM Insights, Orbis, BCC, P&S Intelligence, Leaseurope, White & Clarke.

All rights reserved. All trademarks used are owned by Siemens or their respective owners.

Published by
Siemens AG 2018

Siemens Financial Service
80200 Munich, Germany

For more information:
Phone: +49 89 636 40019
E-mail: communications.sfs@siemens.com

Updated (unless stated otherwise): March 2019

[siemens.com/finance](https://www.siemens.com/finance)

Follow us:



[Linkedin.com/company/siemens-financial-services](https://www.linkedin.com/company/siemens-financial-services)



twitter.com/siemens_sfs



fb.com/siemensfinancialservices