



Drive
more sales



EQUIPMENT & TECHNOLOGY FINANCE

Absatzfinanzierung: Mehr Erfolg im **Vertrieb** von **Investitionsgütern**

[siemens.de/absatzfinanzierung](https://www.siemens.de/absatzfinanzierung)

SIEMENS

Mehr Umsatz und Ertrag im Investitionsgütervertrieb – mit **bankenunabhängiger Finanzierung**

Wer Investitionsgüter vertreibt, weiß: Jede Investitionsentscheidung ist auch eine Finanzierungsentscheidung. Mit Absatzfinanzierung von Siemens bieten Sie Ihren Kunden eine überzeugende Entscheidungshilfe – zum Vorteil aller Beteiligten.



Technik plus Finanzierung

Mit Siemens Finance & Leasing als Technologiefinanzierer an Ihrer Seite können Sie Ihren Kunden attraktive Finanzierungsoptionen zusammen mit Ihren technischen Lösungen als Komplettpaket anbieten – seien es Maschinen, Gebäudetechnik, Medizintechnik, IT, Software oder andere Investitionsgüter.



Ihre Vorteile

Unsere Finanzierungslösungen machen Ihren Kunden die Investitionsentscheidung leichter, wenn sie von Beginn an Teil Ihres Angebots sind:

- Steigern Sie Ihre Verkaufschancen und erleichtern Sie die Kaufentscheidung Ihrer Kunden.
- Vermeiden Sie Kaufpreisdiskussionen und verkaufen Sie zu höheren Margen.
- Realisieren Sie Ihre Umsätze sofort und vermeiden Sie das Risiko von Forderungsausfällen.
- Heben Sie sich vom Wettbewerb durch eine Komplettlösung ab.



Maximale Unterstützung garantiert

Wir unterstützen Sie bei der Integration unserer Finanzierungen in Ihre Verkaufsprozesse, auch durch komfortable Software-Tools. Sie und Ihre Kunden können sich auf schnellen und unbürokratischen Service vom Erstkontakt bis zum Vertragsende verlassen. Das trägt dazu bei, Ihr Unternehmen zur natürlichen Anlaufstelle für Technologie-Upgrades oder Erweiterungen zu machen.

**Drive
more sales**

Einfach überzeugend: pay-as-you-earn

Unsere Finanzierung bietet Ihren Kunden einen klaren, einfach zu kommunizierenden Vorteil: Sie verteilt die Zahlungen parallel zur Nutzung Ihrer Lösung – und die Kosten kongruent zum Nutzen, weil sich die Investition so aus den daraus erwirtschafteten Erträgen oder Einsparungen finanzieren kann. Dazu kommen einfache Kalkulierbarkeit, Unabhängigkeit von der Hausbank und Vorteile bei der Liquidität.

Werten Sie Ihre technische Lösung durch ein integriertes Finanzierungsangebot auf



Attraktive Finanzierungsoptionen im Paket mit ihrer technischen Lösungen rechnen sich für Ihre Kunden ebenso wie für Sie.

Geeignet für alle, die Investitionsgüter anbieten

Dabei spielt es keine Rolle, ob Ihr Unternehmen als Hersteller, Anbieter oder im Vertrieb oder Verkauf von Investitionsgütern tätig ist. Und es gilt unabhängig davon, ob Sie Werkzeug- oder Produktionsmaschinen, Kunststoffspritzguss, 3D-Drucker und Additive Fertigung, Maschinen für die Lebensmittel- und Getränkeindustrie, Software & IT Equipment, Hard- und Software, Medizintechnik oder Lösungen in der Gebäude- und Energietechnik anbieten. Auch hinsichtlich der Projekt- oder Finanzierungsvolumina gibt es nach unten oder oben fast keine Grenzen: Niedrige fünfstellige Summen sind ebenso möglich wie Millionenbeträge.

Mehr Erfolg mit Absatzfinanzierung von Siemens Financial Services

Siemens Financial Services hat im Rahmen einer Insight-Studie international Vertriebspartner befragt. Die Unternehmen bestätigen, dass sie mit integrierten intelligenten Finanzierungslösungen durchschnittlich etwa 20 % höhere Umsätze und sogar fast 25 % höhere Gewinne erzielen. Darüber hinaus geben die Unternehmen an, dass intelligente Finanzierungsprogramme für ihre Kunden Investitionsanreize und für sich selbst Vorteile im Wettbewerb schaffen können – ein Win-Win Situation für alle Beteiligte.

Eine Partnerschaft mit Siemens Financial Services lohnt sich

Eine Zusammenarbeit mit Siemens Finance & Leasing bietet Vertriebspartnern neben den vertrieblichen und finanziellen Vorteilen, auch den Zugriff auf ein internationales Netzwerk und die Möglichkeit sich mit anderen Vendor-Partnern auszutauschen – zum Beispiel auf Messen und Events oder exklusiven Key Vendor Summits – #Technologiefinanzierer.

Ihre **Vorteile** bei einer **Partnerschaft mit Siemens Financial Services**

Um es auf den Punkt zu bringen: Hersteller von Equipment oder technischen Lösungen, Vendoren oder Vertriebspartner können mit uns als Finanzierungspartner technische Lösungen im Paket mit der passenden Finanzierung anbieten. Der Kunde nutzt Ihre Lösung, ohne sie zu kaufen. Das erhöht nicht nur Ihren Umsatz und Ertrag, sondern steigert auch die Kundenzufriedenheit und -bindung. Als starker Partner an Ihrer Seite finanzieren wir den Anschaffungspreis des Kaufobjekts, natürlich inklusive Bonitätsprüfung und Vertragsabwicklung – aber ohne Zahlungsausfälle. Ihr Kunde zahlt die Raten direkt an uns, Sie erhalten von uns den kompletten Kaufpreis: schnell und in einer garantierten Summe

Von Investitionen profitieren – statt darauf zu warten

Der grundlegende Vorteil für Ihre Kunden lässt sich in vier Wörter fassen: pay-as-you-earn. Auf Deutsch braucht es ein paar mehr: Finanzierung der Investition durch die daraus erwirtschafteten Erträge. Durch unsere Absatzfinanzierung können Ihre Kunden schneller von den gewünschten Produkten profitieren und dafür regelmäßige Zahlungen leisten, die im Einklang mit ihren Budgets stehen.



Auf einen Blick: Womit Sie Ihre Kunden überzeugen

- Klare und einfache Kalkulation – überschaubare Raten statt großer Einmalzahlung.
- Schonung der Liquidität – Investieren ohne Einsatz von Eigenkapital.
- Gesteigerte Wettbewerbsfähigkeit – mehr Spielraum für weitere Investitionen.
- Unabhängigkeit von der Hausbank – keine Belastung von Kreditlinien und Budgetrahmen.
- Positive Effekte für die Bilanz, ggf. positive Auswirkungen auf das Rating und Bilanzkennziffern.

So funktioniert Absatzfinanzierung:



1. Bieten Sie Ihren Kunden die bestmögliche Lösung an

Sprechen Sie mit Ihren Kunden über die Lösung, die den größten Nutzen bietet und die passende Finanzierung von vornherein enthält.



2. Siemens Financial Services sorgt für die passende Finanzierung

Siemens Financial Services kümmert sich um Finanzierungs-details, Genehmigungsprozesse und die gesamte Abwicklung.



3. Sie liefern die technische Lösung

Siemens Financial Services begleicht Ihre Rechnung schnell und unbürokratisch.



4. Ihr Kunde zahlt an Siemens Financial Services

Der Kunde leistet budgetkonforme regelmäßige Zahlungen an Siemens Financial Services.



Expertise in vielen Branchen

Werkzeug- oder Produktionsmaschinen, Kunststoffspritzguss, 3D-Druck und Additive Fertigung, Lebensmittel- und Getränkeindustrie, Software & IT Equipment, Hard- und Software, Medizintechnik, Mobilität, E-Mobilität, Gebäude- und Energietechnik und vieles mehr.

Das Ergebnis von **Industrie- und Finanzexpertise: Lösungen** für jeden Bedarf

Abhängig von Ihren Lösungen und den spezifischen Anforderungen Ihrer Zielgruppen bietet Siemens Financial Services seinen Vendor-Partnern individuelle und bedarfsgerechte Finanzierungslösungen. Dabei dienen als Basis die Vertragsmodelle Leasing und Mietkauf, die flexibel und bedarfsgerecht an das jeweilige Umfeld angepasst werden. So können Sie ihren Kunden Lösungen an die Hand geben, die zu individuellen Anforderungen passen und die Liquidität und den finanziellen Handlungsspielraum fördern.

Dennoch benötigen Sie selbst keine Finanzierungsexpertise. Stattdessen steht Ihnen direkt am Point-of-Sale unsere Finanzierungsexpertise zur Verfügung – in Form des neuen Online-Tools SieSmart, unserer innovativen Finanzierungssoftware für PC, Tablet und Smartphone.

SieSmart: die Zukunft der digitalen Absatzfinanzierung

Die komfortable Software, die wir Ihnen kostenlos und individualisiert zur Verfügung stellen, bietet folgende Vorteile:

- Unkomplizierte und unverbindliche Kalkulation verschiedenster Finanzierungsvarianten, auch während des Verkaufsgesprächs mit dem Kunden
- Integrierte Bonitätsprüfung und Erstellung individueller Finanzierungsvorschläge
- Erstellung von Finanzierungsanträgen auf Basis individuell festgelegter Konditionen
- Finanzierungszusage während des Verkaufsgesprächs möglich

Bei komplexen Angeboten, Projekten oder Kundenanforderungen sowie im Falle besonders großer Volumina stehen zudem Finanzierungsexperten von Siemens Finance & Leasing in ganz Deutschland für eine individuelle Beratung zur Verfügung.

Innovation aus Tradition – Siemens, ein starker Partner

Seit 175 Jahren leistet Siemens seinen Beitrag zur Mitgestaltung unserer Welt. Wir haben aus bedeutenden Erfindungen fortschrittliche Technik entwickelt und uns den Herausforderungen der Zeit gestellt. Siemens Finance & Leasing bietet seit mehr als 50 Jahren innovative Finanzierungs-lösungen an und ist einer der führenden Technologiefinanzierer weltweit. Als Teil von Siemens verbinden wir moderne Technologie und attraktive Finanzierungslösungen und können bankenunabhängige Lösungen von Unternehmer für Unternehmer anbieten.

Bei Siemens Financial Services bieten wir Finanzierungen, die einen Unterschied machen ...

- 50 Jahre Erfahrung und profunde Kenntnis von Technik, Branchen und Märkten sowie Finanzierungslösungen.
- Moderne Online-Tools und persönliche Beratung.
- Erstklassiger Kundenservice mit Vertriebsberatung und Vertragsbearbeitung in Deutschland.
- Internationale Finanzierungslösungen.
- Siemens steht für Zuverlässigkeit und Kompetenz.
- Bankenunabhängige Finanzierungslösungen von Unternehmer für Unternehmer.



50 Jahre Leasing bei
Siemens in Deutschland

Ihr Technologiefinanzierer, eine Gesellschaft von Siemens Financial Services, seit mehr als 50 Jahren

Die Siemens Finance & Leasing GmbH in Deutschland blickt auf eine gut fünfzigjährige Geschichte zurück. Als internationaler Finanzanbieter stellt Siemens Financial Services Kapital für Infrastruktur, Equipment sowie Betriebsmittel für Siemens und Business-to-Business-Kunden zur Verfügung. Unser Know-how in den Siemens-Kernmärkten sowie in verwandten Industrien macht uns zu einem kompetenten Finanzierungspartner für innovative Technologien und nachhaltige Infrastruktur.



Jetzt sind Sie dran! Willkommen zum Dialog!

Überzeugen Sie sich vom Nutzen flexibler, bankenunabhängiger Finanzierungslösungen mit Siemens Finance & Leasing, dem #Technologiefinanzierer, der Finanzexpertise mit Industrie-Know-how kombiniert – vom Unternehmer für Unternehmer.

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Wir freuen uns auf eine erfolgreiche Zusammenarbeit!



Infoline: 0800 636-6360

E-Mail: info-sfl.sfs@siemens.com

Herausgeber:

Siemens Finance & Leasing GmbH

Otto-Hahn-Ring 6

81739 München

Infoline: 0800 636-6360

E-Mail: info-sfl.sfs@siemens.com

Printed in Germany

BR 0923



50 Jahre Leasing bei
Siemens in Deutschland