

München, 31. Januar 2018

# Ergebnisveröffentlichung Q1 GJ 2018

1. Oktober bis 31. Dezember 2017

## Starkes Auftragswachstum unterstreicht erfolgreiches erstes Quartal

»Das erste Quartal unterstreicht die Stärke unseres Hauses. Wir nutzen die Wachstumsimpulse des globalen Aufschwungs und setzen Maßstäbe in der industriellen Digitalisierung. Wir wissen um unsere Chancen und kennen unsere Aufgaben«, sagte Joe Kaeser, Vorsitzender des Vorstands der Siemens AG.

- Auftragseingang um 14% auf 22,5 Mrd. € und Umsatzerlöse um 3% auf 19,8 Mrd. € gestiegen, mit starken Wachstumsbeiträgen von Mobility sowie Digital Factory und Neugeschäft insbesondere resultierend aus der Fusion des Windenergiegeschäfts von Siemens mit Gamesa Corporación Tecnológica, S.A.
- Book-to-Bill-Verhältnis auf 1,13 angestiegen, der höchste Wert seit den Großaufträgen aus Ägypten im Q2 GJ 2016
- Auf vergleichbarer Basis (ohne Währungsumrechnungs- und Portfolioeffekte) nahmen der Auftragseingang um 7% und die Umsatzerlöse um 1% zu
- Ergebnis des Industriellen Geschäfts nahm um 14% auf 2,2 Mrd. € ab, in erster Linie wegen eines sehr starken Rückgangs bei Power and Gas, der die herausragende Leistung in den kurzzyklischen Geschäften und bei Mobility überwog; abgelaufenes Quartal belastet durch negative Währungseffekte, während Q1 GJ 2017 von einem Portfoliogewinn profitierte; Ergebnismarge des Industriellen Geschäfts bei 11,0%
- Gewinn nach Steuern stieg um 12% auf 2,2 Mrd. €; Berichtsperiode enthielt einen weitgehend steuerfreien Gewinn aus dem Verkauf von Anteilen an der OSRAM Licht AG und war begünstigt durch sehr stark gesunkene Ertragsteueraufwendungen, vorwiegend aufgrund der Neubewertung zukünftiger Steuerpositionen im Zuge der Steuerreform in den USA; unverwässertes Ergebnis je Aktie stieg auf 2,68 €, von 2,41 € im Q1 GJ 2017

Seit dem Beginn des Geschäftsjahrs 2018 wendet Siemens den Rechnungslegungsstandard IFRS 15 (Erlöse aus Verträgen mit Kunden) an. Die Werte des Vorjahreszeitraums werden auf vergleichbarer Basis dargestellt.

## Siemens

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 22.477  | 19.706  | 14%              | 7%    |
| Umsatzerlöse                                       | 19.823  | 19.213  | 3%               | 1%    |
| Ergebnis   |         |         |                  |       |
| Industrielles Geschäft                             | 2.208   | 2.568   | -14%             |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -60     | -48     |                  |       |
| Ergebnismarge                                      |         |         |                  |       |
| Industrielles Geschäft                             | 11,0%   | 13,2%   |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 11,3%   | 13,4%   |                  |       |
| Gewinn aus fort-                                   |         |         |                  |       |
| geführten Aktivitäten                              | 2.199   | 1.968   | 12%              |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -97     | -63     |                  |       |
| Gewinn nach Steuern                                | 2.211   | 1.980   | 12%              |       |
| Unverwässertes                                     |         |         |                  |       |
| Ergebnis je Aktie (in €)                           | 2,68    | 2,41    | 11%              |       |
| Free Cash Flow                                     |         |         |                  |       |
| (fortgeführte und nicht                            |         |         |                  |       |
| fortgeführte Aktivitäten)                          | 872     | 714     | 22%              |       |
| ROCE   |         |         |                  |       |
| (fortgeführte und nicht                            |         |         |                  |       |
| fortgeführte Aktivitäten)                          | 17,9%   | 19,2%   |                  |       |

- Erhebliches Auftragswachstum, ausschlaggebend dafür waren hauptsächlich Portfolioeffekte bei Siemens Gamesa Renewable Energy (SGRE) – entstanden zwischen den beiden betrachteten Zeiträumen durch eine Fusion – sowie ein gestiegenes Volumen aus Großaufträgen bei Mobility und ein höherer Auftragseingang bei Digital Factory
- Auftragsbestand des Siemens-Konzerns stieg auf 128 Mrd. €
- Höhere Umsatzerlöse beinhalteten einen fusionsbedingt sehr starken Anstieg bei SGRE sowie zweistellige Wachstumsraten bei Mobility und Digital Factory; wie erwartet, weiterhin beträchtlicher Rückgang bei Power and Gas
- Negative Währungsumrechnungseffekte verminderten die Zunahme des Auftragseingangs und der Umsatzerlöse um fünf beziehungsweise vier Prozentpunkte; Portfoliotransaktionen trugen 12 Prozentpunkte zum Wachstum des Auftragseingangs und sechs Prozentpunkte zum Anstieg der Umsatzerlöse bei
- Ergebnis Industrielles Geschäft sank vorwiegend wegen Power and Gas – wo sich das Ergebnis aufgrund anhaltender struktureller Marktveränderungen im Vorjahresvergleich fast halbierte – sowie Healthineers (belastet durch negative Währungseffekte, die in geringerem Umfang auch die Mehrzahl der anderen industriellen Geschäfte beeinträchtigten); starke Leistung bei Digital Factory (Q1 GJ 2017 war begünstigt durch einen Gewinn von 172 Mio. € aus der Einbringung des eCar-Geschäfts in ein Gemeinschaftsunternehmen) sowie bei Mobility (mit einem starken Ergebnisanstieg)
- Außerhalb des Industriellen Geschäfts verzeichnete Zentral gesteuerte Portfolioaktivitäten ein Ergebnis von 605 Mio. € (im Wesentlichen aufgrund eines weitgehend steuerfreien Gewinns von 655 Mio. € aus dem Verkauf von Anteilen an der OSRAM Licht AG), gegenüber einem Ergebnis von 409 Mio. € im Q1 GJ 2017, das ein beträchtliches positives Ergebnis in Verbindung mit einer wesentlichen Rückbau-, Stilllege- und ähnlichen Verpflichtung enthalten hatte; dieser Anstieg wurde größtenteils aufgewogen durch höhere Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen erworben wurden (vorwiegend aus der SGRE-Fusion sowie der Akquisition von Mentor Graphics)
- Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten und Gewinn nach Steuern stiegen wegen sehr stark gesunkener Ertragsteueraufwendungen, vorwiegend aufgrund eines positiven Nettoeffekts von 437 Mio. € aus der Neubewertung zukünftiger Steuerpositionen im Zuge der Steuerreform in den USA
- Anstieg des Free Cash Flow des Industriellen Geschäfts von 1,286 Mrd. € im Q1 GJ 2017 auf 1,587 Mrd. €, angetrieben von Mobility; diese Verbesserung war ausschlaggebend für die Zunahme des Free Cash Flow von 714 Mio. € auf 872 Mio. €
- ROCE: durchschnittlich eingesetztes Kapital beträchtlich stärker gestiegen als der Gewinn nach Steuern, vorwiegend aufgrund der Akquisition von Mentor Graphics und der SGRE-Fusion
- Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen zum 31. Dezember 2017: 9,7 Mrd. € (30. September 2017: 9,6 Mrd. €)

## Power and Gas

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 3.064   | 3.326   | -8%              | -2%   |
| Umsatzerlöse                                       | 3.152   | 3.916   | -20%             | -15%  |
| Ergebnis   | 238     | 471     | -49%             |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -13     | -1      |                  |       |
| Ergebnismarge                                      | 7,6%    | 12,0%   |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 8,0%    | 12,1%   |                  |       |

- Niedrigeres Volumen aus Großaufträgen bei rückläufigen Märkten; abgelaufenes Quartal enthielt zwei Großaufträge aus Libyen für Kraftwerksprojekte, einschließlich Serviceleistungen, in Höhe von insgesamt 0,4 Mrd. €
- Erhebliche Abnahme der Umsatzerlöse, insbesondere im Lösungsgeschäft, das im Q1 GJ 2017 höhere Umsatzerlöse aus Großaufträgen in Ägypten erzielt hatte
- Anhaltend starker Ergebnisbeitrag des Servicegeschäfts; Ergebnis trotzdem aufgrund niedrigerer Umsatzerlöse, Preistrückgängen und geringerer Kapazitätsauslastung sehr stark zurückgegangen; Gewinn von 87 Mio. € aus der Veräußerung eines Geschäfts wurde von Aufwendungen in Zusammenhang mit Kapazitätsanpassungen weitgehend aufgewogen
- Globale Energietrends drücken weiterhin strukturell die allgemeine Nachfrage an den Märkten, die von der Division bedient werden, dadurch zurückgehendes Neuanlagengeschäft und entsprechender Preisdruck aufgrund der derzeitigen Überkapazitäten und des aggressiven Wettbewerbsverhaltens

## Energy Management

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 2.805   | 2.990   | -6%              | -1%   |
| Umsatzerlöse                                       | 2.816   | 2.808   | 0%               | 5%    |
| Ergebnis   | 187     | 189     | -1%              |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -5      | -12     |                  |       |
| Ergebnismarge                                      | 6,7%    | 6,7%    |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 6,8%    | 7,2%    |                  |       |

- Geringeres Volumen aus Großaufträgen, hauptsächlich im Geschäft mit Übertragungslösungen, und Auftragsrückgänge in den Geschäften mit Hochspannungsprodukten und Transformatoren; geografisch betrachtet, Rückgang hauptsächlich in der Region Europa, GUS, Afrika, Naher und Mittlerer Osten (Europa/GANO)
- Wachstum der Umsatzerlöse auf vergleichbarer Basis, vor allem durch Anstiege in den Geschäften mit Mittel- und Niederspannungsprodukten
- Ergebnis und Ergebnismarge auf Vorjahresniveau, trotz negativer Währungseffekte

## Building Technologies

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 1.688   | 1.772   | -5%              | 0%    |
| Umsatzerlöse                                       | 1.555   | 1.552   | 0%               | 5%    |
| Ergebnis   | 151     | 170     | -11%             |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -1      | -5      |                  |       |
| Ergebnismarge                                      | 9,7%    | 10,9%   |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 9,8%    | 11,2%   |                  |       |

- Auftragseingang weiterhin stark im Vergleich zum Q1 GJ 2017, das ein höheres Volumen aus größeren Aufträgen enthielt, Rückgang aufgrund beträchtlichen Gegenwinds aus der Währungsumrechnung, hauptsächlich beim US-Dollar
- Wachstum der Umsatzerlöse insbesondere in den Regionen Asien, Australien sowie Amerika, bei auf vergleichbarer Basis prozentual zweistelligen Zuwächsen in China und den USA
- Starker Ergebnisbeitrag im ersten Quartal wurde durch Kostenüberschreitungen im Nahen und Mittleren Osten beeinträchtigt

## Mobility

| (in Mio. €)                     | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|---------------------------------|---------|---------|------------------|-------|
|                                 | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                 | 3.219   | 2.162   | 49%              | 53%   |
| Umsatzerlöse                    | 2.180   | 1.806   | 21%              | 24%   |
| Ergebnis                        | 226     | 163     | 38%              |       |
| darin: Personalrestrukturierung | -4      | -4      |                  |       |
| Ergebnismarge                   | 10,4%   | 9,0%    |                  |       |
| ohne Personalrestrukturierung   | 10,6%   | 9,3%    |                  |       |

- Starker Geschäftsjahresstart mit im Vorjahresvergleich höheren Auftragseingängen, Umsatzerlösen und Ergebnissen in allen Geschäften
- Auftragseingang stieg aufgrund bedeutender Vertragsabschlüsse sehr stark an, darunter insbesondere ein Auftrag über 0,9 Mrd. € für Nahverkehrszüge, einschließlich Service, in Israel sowie ein Großauftrag für Reisezugwagen in den USA; Q1 GJ 2017 enthielt Großaufträge in Europa/GANO sowie einen Großauftrag für Stadtbahnen in den USA
- Umsatzerlöse und Ergebnis stiegen aufgrund der erfolgreichen Abarbeitung von Großaufträgen für Züge und Lokomotiven in Europa und den USA; während des Quartals nahmen die ersten ICE 4-Züge aus dem größten Zugauftrag in der Geschichte von Siemens den regulären Betrieb in Deutschland auf

## Digital Factory

| (in Mio. €)                     | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|---------------------------------|---------|---------|------------------|-------|
|                                 | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                 | 3.526   | 2.690   | 31%              | 17%   |
| Umsatzerlöse                    | 3.013   | 2.586   | 17%              | 7%    |
| Ergebnis                        | 606     | 692     | -12%             |       |
| darin: Personalrestrukturierung | -15     | -6      |                  |       |
| Ergebnismarge                   | 20,1%   | 26,8%   |                  |       |
| ohne Personalrestrukturierung   | 20,6%   | 27,0%   |                  |       |

- Starker Volumenzuwachs in allen Geschäften; kurzzyklische Geschäfte mit einer herausragenden, den Markt übertreffenden Entwicklung; Softwaregeschäft des Produktlebenszyklusmanagements wuchs sehr stark, vor allem aufgrund der Akquisition von Mentor Graphics im Q2 GJ 2017, die im abgelaufenen Quartal eine Reihe größerer Aufträge akquirierte
- Geografisch betrachtet, Volumenzuwächse in allen Berichtsregionen, mit starkem Wachstum in China
- Starke Ergebnisentwicklung im Fabrikautomatisierungsgeschäft sowie bei Mentor Graphics im üblicherweise starken Kalenderjahresendquartal; Profitabilität beeinträchtigt durch anhaltende Effekte in Zusammenhang mit der Mentor-Graphics-Akquisition, unter anderem Anpassungen der Umsatzabgrenzung und Integrationskosten (von zusammen 24 Mio. €); Ergebnis im Q1 GJ 2017 profitierte von einem Gewinn von 172 Mio. € aus der Einbringung des eCar-Geschäfts der Division in Valeo Siemens eAutomotive; Ergebnis- und Ergebnismargenentwicklung beinhalteten fortlaufende Aufwendungen für die Weiterentwicklung der MindSphere-Plattform von Siemens

## Process Industries and Drives

| (in Mio. €)                     | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|---------------------------------|---------|---------|------------------|-------|
|                                 | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                 | 2.262   | 2.132   | 6%               | 10%   |
| Umsatzerlöse                    | 2.025   | 2.120   | -4%              | -1%   |
| Ergebnis                        | 148     | 135     | 10%              |       |
| darin: Personalrestrukturierung | -4      | -8      |                  |       |
| Ergebnismarge                   | 7,3%    | 6,4%    |                  |       |
| ohne Personalrestrukturierung   | 7,5%    | 6,7%    |                  |       |

- Weitere Anzeichen einer Stabilisierung in rohstoffnahen Märkten mit steigendem Auftragseingang, während die Nachfrage nach mechanischen Komponenten im Vorjahresvergleich stark rückläufig war; geografisch betrachtet, Auftragswachstum in allen Regionen, mit starken Beiträgen aus China und Deutschland
- Wachstum der Umsatzerlöse im Large-Drives- und Prozessautomatisierungsgeschäft wurde durch Rückgänge in anderen Geschäften überwogen
- Ergebnissteigerung vorwiegend aufgrund einer besonders starken Leistung im Prozessautomatisierungsgeschäft; Ergebnis und Profitabilität insgesamt durch negative Währungseffekte belastet

## Healthineers

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 3.356   | 3.521   | -5%              | 2%    |
| Umsatzerlöse                                       | 3.196   | 3.326   | -4%              | 2%    |
| Ergebnis   | 541     | 638     | -15%             |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -15     | -11     |                  |       |
| Ergebnismarge                                      | 16,9%   | 19,2%   |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 17,4%   | 19,5%   |                  |       |

- Volumenentwicklung stark von negativen Währungsumrechnungseffekten beeinflusst
- Wachstum der Umsatzerlöse auf vergleichbarer Basis, angeführt vom Advanced-Therapies-Geschäft; geografisch betrachtet, Zunahme der Umsatzerlöse hauptsächlich in China
- Beträchtlicher währungsbedingter Gegenwind und eine weniger günstige Zusammensetzung der Geschäfte im Vergleich zum starken Vorjahresquartal führten zu geringerer Profitabilität
- Healthineers setzt die Vorbereitungen seines Börsengangs weiter fort

## Siemens Gamesa Renewable Energy

| (in Mio. €)  | Q1      |         | Veränderung in % |       |
|--|---------|---------|------------------|-------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vglb. |
| Auftragseingang                                    | 2.913   | 1.436   | 103%             | -24%  |
| Umsatzerlöse                                       | 2.127   | 1.384   | 54%              | -10%  |
| Ergebnis   | 110     | 111     | -1%              |       |
| <i>darin: Personal-</i><br><i>restrukturierung</i> | -3      | -1      |                  |       |
| Ergebnismarge                                      | 5,2%    | 8,0%    |                  |       |
| <i>ohne Personal-</i><br><i>restrukturierung</i>   | 5,3%    | 8,1%    |                  |       |

- Volumenanstieg aufgrund der Fusion mit Gamesa
- Auftragseingang enthielt einen Großauftrag für einen Offshore-Windpark in Dänemark sowie Onshore-Großaufträge in Indien, Ägypten, den USA und Thailand
- Umsatzerlöse und Profitabilität spiegeln weniger Neuerrichtungen und anhaltenden Preisdruck im Onshore-Geschäft wider

## Financial Services

| (in Mio. €)                                 | Q1      |         |
|---|---------|---------|
|   | GJ 2018 | GJ 2017 |
| Ergebnis vor Ertragsteuern                  | 173     | 140     |
| <i>darin: Personalrestrukturierung</i>      | –       | –       |
| Eigenkapitalrendite (ROE)<br>(nach Steuern) | 21,8%   | 17,7%   |

  

| (in Mio. €)    | 31. Dez.<br>2017 | 30. Sep.<br>2017 |
|----------------|------------------|------------------|
| Gesamtvermögen | 26.537           | 26.474           |

- Höheres Ergebnis vor Ertragsteuern vor allem aufgrund niedrigerer Kreditvorsorgen im Vergleich zum hohen Niveau im Q1 GJ 2017
- Trotz Wachstum beim Neugeschäft blieb das Gesamtvermögen auf dem Niveau des Geschäftsjahresende 2017, hauptsächlich aufgrund erheblicher vorzeitiger Kündigungen von Finanzierungen und negativer Währungsumrechnungseffekte

## Überleitung Konzernabschluss

| (in Mio. €)   | Q1         |            |
|---|------------|------------|
|   | GJ 2018    | GJ 2017    |
| Zentral gesteuerte Portfolioaktivitäten   | 605        | 409        |
| Siemens Real Estate   | 48         | 72         |
| Zentrale Posten   | -174       | -85        |
| Zentral getragene Pensionsaufwendungen  | -82        | -99        |
| Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen erworben wurden | -298       | -168       |
| Konsolidierungen, Konzern-Treasury und sonstige Überleitungspositionen  | -136       | -142       |
| <b>Überleitung Konzernabschluss</b>   | <b>-36</b> | <b>-13</b> |

- Zentral gesteuerte Portfolioaktivitäten beinhaltet hauptsächlich einen Gewinn von 655 Mio. € aus dem Verkauf von Anteilen an der OSRAM Licht AG für 1,2 Mrd. € in bar; Q1 GJ 2017 beinhaltet ein beträchtliches positives Ergebnis in Verbindung mit einer wesentlichen Rückbau-, Stilllege- und ähnlichen Verpflichtung sowie Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen für Nachhaftungsthemen in Zusammenhang mit der früheren Veräußerung einer Geschäftseinheit
- Ergebnisse von Zentral gesteuerte Portfolioaktivitäten in kommenden Quartalen weiterhin volatil erwartet
- Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen erworben wurden: Anstieg um 129 Mio. € hauptsächlich in Zusammenhang mit der SGRE-Fusion und der Akquisition von Mentor Graphics

## Ausblick

Mit Blick auf unser Marktumfeld im Geschäftsjahr 2018 erwarten wir ein gemischtes Bild, das von starken Märkten für unsere kurzzyklischen Geschäfte bis hin zu belastenden Entwicklungen in unseren Märkten für Stromerzeugung reicht. Hinzu kommen geopolitische Unsicherheiten, die möglicherweise die Investitionsneigung bremsen. Für das Geschäftsjahr 2018 erwarten wir ein leichtes Wachstum der Umsatzerlöse, bereinigt um Währungsumrechnungs- und Portfolioeffekte. Ferner gehen wir davon aus, mit einem über den Umsatzerlösen liegenden Auftragseingang ein Book-to-Bill-Verhältnis von über 1 zu erreichen. Wir erwarten eine Ergebnismarge von 11,0% bis 12,0% für unser Industrielles Geschäft und ein unverwässertes Ergebnis je Aktie (für den Gewinn nach Steuern) innerhalb einer Bandbreite von 7,20 € bis 7,70 €, beides ohne Berücksichtigung von Aufwendungen für Personalrestrukturierung.

Von diesem Ausblick sind Belastungen aus rechtlichen und regulatorischen Themen ausgenommen. Ebenso ausgenommen sind Auswirkungen auf das Ergebnis je Aktie in Zusammenhang mit Minderheitsanteilen an Healthineers im Zuge des geplanten Börsengangs sowie mögliche Auswirkungen, die sich aus der Ankündigung eines neuen strategischen Programms ergeben könnten.

## Hinweise und zukunftsgerichtete Aussagen

Heute ab 7:15 Uhr MEZ wird die Pressekonferenz zu den Geschäftszahlen mit dem Vorstandsvorsitzenden der Siemens AG, Joe Kaeser, dem Finanzvorstand Dr. Ralf P. Thomas, Personalvorstand Janina Kugel und dem Vorstandsmitglied Michael Sen unter [www.siemens.com/pressekonferenz](http://www.siemens.com/pressekonferenz) live im Internet übertragen.

Sie können zudem ab 8:30 Uhr MEZ live die Telefonkonferenz für Analysten und Investoren in Englisch mit Joe Kaeser und Dr. Ralf P. Thomas unter [www.siemens.com/analystcall](http://www.siemens.com/analystcall) verfolgen.

Aufzeichnungen der Pressekonferenz und der Telefonkonferenz für Analysten und Investoren werden im Anschluss zur Verfügung gestellt.

Zur Hauptversammlung übertragen wir heute ab 10:00 Uhr MEZ die Reden des Aufsichtsratsvorsitzenden Dr. Gerhard Cromme und des Vorstandsvorsitzenden Joe Kaeser live aus der Münchener Olympiahalle unter [www.siemens.com/presse/hauptversammlung](http://www.siemens.com/presse/hauptversammlung). Im Anschluss an die Live-Übertragung werden die Reden als Videoaufzeichnung zur Verfügung gestellt.

Die Finanzpublikationen können Sie im Internet unter [www.siemens.com/investor/de](http://www.siemens.com/investor/de) herunterladen.

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und künftige finanzielle Leistungen sowie auf künftige Siemens betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie „erwarten“, „wollen“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „vorhersagen“ oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen tätigen. Des Weiteren können von Zeit zu Zeit unsere Vertreter zukunftsgerichtete Aussagen mündlich machen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Siemens-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens liegen. Sie unterliegen daher einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die in Veröffentlichungen – insbesondere im Abschnitt Risiken des Geschäftsberichts – beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken oder Ungewissheiten realisieren oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen und Erfolge von Siemens (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen Ergebnissen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind. Siemens übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die sogenannte alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens sollten diese ergänzenden Finanzkennzahlen nicht isoliert oder als Alternative zu den im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung darstellen oder berichten, können diese anders berechnen.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Dokumenten nicht genau zur angegebenen Summe addieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Dieses Dokument ist eine Quartalsmitteilung gemäß § 50 der Börsenordnung für die Frankfurter Wertpapierbörse.

Financial Media:  
Philipp Encz  
Telefon: +49 89 636-32934  
E-Mail: [philipp.encz@siemens.com](mailto:philipp.encz@siemens.com)

Wolfram Trost  
Telefon: +49 89 636-34794  
E-Mail: [wolfram.trost@siemens.com](mailto:wolfram.trost@siemens.com)

Siemens AG,  
80333 München

© 2018 by Siemens AG, Berlin und München

**SIEMENS**

*Ingenuity for life*

# Finanzinformationen

für das erste Quartal des Geschäftsjahrs 2018

[siemens.com](http://siemens.com)



## Eckdaten

(in Millionen €, wenn nicht anders angegeben)

### Volumen

|                             | Q1      |         | Veränderung in % |                    |
|-----------------------------|---------|---------|------------------|--------------------|
|                             | GJ 2018 | GJ 2017 | Ist              | Vgjb. <sup>1</sup> |
| Auftragseingang             | 22.477  | 19.706  | 14%              | 7%                 |
| Umsatzerlöse                | 19.823  | 19.213  | 3%               | 1%                 |
| Book-to-Bill-Verhältnis     | 1,13    |         |                  |                    |
| Auftragsbestand (in Mrd. €) | 128     |         |                  |                    |

### Profitabilität und Kapitaleffizienz

|  | Q1      |         | Veränderung in % |
|--|---------|---------|------------------|
|  | GJ 2018 | GJ 2017 |                  |
| <b>Industrielles Geschäft</b>                          |         |         |                  |
| Ergebnis   | 2.208   | 2.568   | -14%             |
| Ergebnismarge  | 11,0%   | 13,2%   |                  |
| <b>Fortgeführte Aktivitäten</b>                        |         |         |                  |
| EBITDA   | 2.503   | 2.998   | -17%             |
| Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten                   | 2.199   | 1.968   | 12%              |
| Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €) <sup>2</sup>   | 2,67    | 2,39    | 11%              |
| <b>Fortgeführte und nicht fortgeführte Aktivitäten</b> |         |         |                  |
| Gewinn nach Steuern                                    | 2.211   | 1.980   | 12%              |
| Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €) <sup>2</sup>   | 2,68    | 2,41    | 11%              |
| Kapitalrendite (ROCE)                                  | 17,9%   | 19,2%   |                  |

### Kapitalstruktur und Liquidität

|  | 31. Dez. 2017 | 30. Sep. 2017 |
|--|---------------|---------------|
| Summe Eigenkapital                                   | 45.384        | 44.619        |
| Industrielle Nettoverschuldung                       | 7.944         | 9.876         |
| Industrielle Nettoverschuldung / EBITDA <sup>3</sup> | 0,8           | 0,9           |

|   | Q1 GJ 2018 | Q1 GJ 2017 |
|---|------------|------------|
| <b>Free Cash Flow</b>                           |            |            |
| Fortgeführte Aktivitäten                        | 839        | 722        |
| Fortgeführte und nicht fortgeführte Aktivitäten | 872        | 714        |

### Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

|   | 31. Dez. 2017 | 30. Sep. 2017 |
|---|---------------|---------------|
| <b>Mitarbeiterzahl (in Tausend)<sup>4</sup></b> | 376           | 377           |
| Deutschland                                     | 118           | 118           |
| Außerhalb Deutschlands                          | 258           | 259           |

<sup>1</sup> Durchgehend bereinigt um Währungsumrechnungs- und Portfolioeffekte.

<sup>2</sup> Unverwässertes Ergebnis je Aktie – auf Aktionäre der Siemens AG entfallend. Der gewichtete Durchschnitt im Umlauf gewesener Aktien (unverwässert) (in Tausend) betrug im ersten Quartal des Geschäftsjahrs 816.609 (im Vj. 809.035) Aktien.

<sup>3</sup> Kumuliertes EBITDA der letzten vier Quartale bis zum Bilanzstichtag.

<sup>4</sup> Seit dem Beginn des Geschäftsjahrs 2018 werden Teilzeitkräfte nicht mehr anteilig, sondern voll einbezogen. Die Angaben des Vorjahrs werden auf vergleichbarer Basis dargestellt.

## Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

| (in Mio. €, Ergebnis je Aktie in €)                             | Q1           |              |
|---|--------------|--------------|
|   | GJ 2018      | GJ 2017      |
| Umsatzerlöse  | 19.823       | 19.213       |
| Umsatzkosten  | -13.863      | -13.128      |
| Bruttoergebnis vom Umsatz                                       | 5.961        | 6.085        |
| Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen                        | -1.224       | -1.127       |
| Vertriebs- und allgemeine Verwaltungsaufwendungen               | -3.139       | -2.902       |
| Sonstige betriebliche Erträge                                   | 168          | 331          |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen                              | -160         | -95          |
| Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen | 42           | 45           |
| Zinserträge   | 365          | 360          |
| Zinsaufwendungen  | -278         | -244         |
| Sonstiges Finanzergebnis  | 611          | 241          |
| <b>Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten vor Ertragsteuern</b>   | <b>2.345</b> | <b>2.695</b> |
| Ertragsteueraufwendungen  | -147         | -727         |
| <b>Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten</b>                     | <b>2.199</b> | <b>1.968</b> |
| Gewinn aus nicht fortgeführten Aktivitäten nach Steuern         | 12           | 12           |
| <b>Gewinn nach Steuern</b>                                      | <b>2.211</b> | <b>1.980</b> |
| Davon entfallen auf:  |              |              |
| Nicht beherrschende Anteile                                     | 22           | 33           |
| Aktionäre der Siemens AG  | 2.189        | 1.947        |
| <b>Unverwässertes Ergebnis je Aktie</b>                         |              |              |
| Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten                            | 2,67         | 2,39         |
| Gewinn aus nicht fortgeführten Aktivitäten                      | 0,02         | 0,01         |
| <b>Gewinn nach Steuern</b>                                      | <b>2,68</b>  | <b>2,41</b>  |
| <b>Verwässertes Ergebnis je Aktie</b>                           |              |              |
| Gewinn aus fortgeführten Aktivitäten                            | 2,62         | 2,35         |
| Gewinn aus nicht fortgeführten Aktivitäten                      | 0,01         | 0,01         |
| <b>Gewinn nach Steuern</b>                                      | <b>2,64</b>  | <b>2,37</b>  |

## Konzern-Gesamtergebnisrechnung

| (in Mio. €)   | Q1            |              |
|---|---------------|--------------|
|   | GJ 2018       | GJ 2017      |
| Gewinn nach Steuern   | 2.211         | 1.980        |
| Neubewertungen von leistungsorientierten Plänen   | -158          | 1.965        |
| <i>darin: Ertragsteuereffekte</i>   | -8            | -720         |
| Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen                               | 2             | -2           |
| <b>Posten, die nicht in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b>                       | <b>-157</b>   | <b>1.963</b> |
| Unterschied aus Währungsumrechnung  | -222          | 458          |
| Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte   | -806          | 3            |
| <i>darin: Ertragsteuereffekte</i>   | 12            | 1            |
| Derivative Finanzinstrumente  | 24            | -25          |
| <i>darin: Ertragsteuereffekte</i>   | -1            | 2            |
| Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen                               | -18           | 65           |
| <b>Posten, die anschließend möglicherweise in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b> | <b>-1.021</b> | <b>501</b>   |
| <b>Sonstiges Ergebnis nach Steuern</b>  | <b>-1.178</b> | <b>2.464</b> |
| <b>Gesamtergebnis</b>   | <b>1.033</b>  | <b>4.444</b> |
| Davon entfallen auf:  |               |              |
| Nicht beherrschende Anteile   | 10            | 48           |
| Aktionäre der Siemens AG  | 1.023         | 4.396        |

# Konzernbilanz

| (in Mio. €)  | 31. Dez.<br>2017 | 30. Sep.<br>2017 |
|--|------------------|------------------|
| <b>Aktiva</b>  |                  |                  |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente   | 9.996            | 8.375            |
| Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte                                    | 1.152            | 1.242            |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen                      | 17.274           | 16.754           |
| Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte   | 7.879            | 7.664            |
| Vertragsvermögenswerte   | 7.869            | 8.781            |
| Vorräte  | 14.402           | 13.885           |
| Laufende Ertragsteuerforderungen   | 810              | 1.098            |
| Sonstige kurzfristige Vermögenswerte   | 1.657            | 1.466            |
| Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte   | 68               | 1.484            |
| <b>Summe kurzfristige Vermögenswerte</b>   | <b>61.108</b>    | <b>60.750</b>    |
| Geschäfts- oder Firmenwerte  | 27.908           | 27.906           |
| Sonstige immaterielle Vermögenswerte   | 10.685           | 10.926           |
| Sachanlagen  | 10.857           | 10.977           |
| Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen  | 2.756            | 2.727            |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte  | 18.535           | 19.044           |
| Aktive latente Steuern   | 2.464            | 2.283            |
| Sonstige Vermögenswerte  | 1.744            | 1.498            |
| <b>Summe langfristige Vermögenswerte</b>   | <b>74.948</b>    | <b>75.361</b>    |
| <b>Summe Aktiva</b>  | <b>136.056</b>   | <b>136.111</b>   |
| <b>Passiva</b>   |                  |                  |
| Kurzfristige Finanzschulden und kurzfristig fällige Anteile langfristiger Finanzschulden | 5.541            | 5.447            |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   | 8.902            | 9.756            |
| Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten                                      | 1.636            | 1.444            |
| Vertragsverbindlichkeiten  | 15.159           | 14.228           |
| Kurzfristige Rückstellungen  | 4.200            | 4.077            |
| Laufende Ertragsteuerverbindlichkeiten   | 2.395            | 2.355            |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten  | 8.197            | 8.671            |
| Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten           | 3                | 99               |
| <b>Summe kurzfristige Verbindlichkeiten</b>  | <b>46.033</b>    | <b>46.077</b>    |
| Langfristige Finanzschulden  | 26.382           | 26.777           |
| Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen                                | 9.656            | 9.582            |
| Passive latente Steuern  | 1.492            | 1.635            |
| Rückstellungen   | 4.173            | 4.366            |
| Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten   | 832              | 902              |
| Sonstige Verbindlichkeiten   | 2.104            | 2.153            |
| <b>Summe langfristige Verbindlichkeiten</b>  | <b>44.639</b>    | <b>45.415</b>    |
| <b>Summe Verbindlichkeiten</b>   | <b>90.672</b>    | <b>91.492</b>    |
| Eigenkapital   |                  |                  |
| Gezeichnetes Kapital   | 2.550            | 2.550            |
| Kapitalrücklage  | 6.460            | 6.368            |
| Gewinnrücklagen  | 37.754           | 35.794           |
| Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals  | 655              | 1.665            |
| Eigene Anteile zu Anschaffungskosten   | -3.391           | -3.196           |
| <b>Summe Eigenkapital der Aktionäre der Siemens AG</b>                                   | <b>44.028</b>    | <b>43.181</b>    |
| Nicht beherrschende Anteile  | 1.356            | 1.438            |
| <b>Summe Eigenkapital</b>  | <b>45.384</b>    | <b>44.619</b>    |
| <b>Summe Passiva</b>   | <b>136.056</b>   | <b>136.111</b>   |

## Konzern-Kapitalflussrechnung

| (in Mio. €)  | Q1           |               |
|--|--------------|---------------|
|  | GJ 2018      | GJ 2017       |
| <b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit</b>  |              |               |
| Gewinn nach Steuern  | 2.211        | 1.980         |
| Überleitung zwischen Gewinn nach Steuern und Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit - fortgeführte Aktivitäten   |              |               |
| Gewinn aus nicht fortgeführten Aktivitäten nach Steuern  | -12          | -12           |
| Abschreibungen und Wertminderungen   | 855          | 661           |
| Ertragsteueraufwendungen   | 147          | 727           |
| Zinsergebnis   | -87          | -117          |
| Gewinn/Verlust in Zusammenhang mit der Investitionstätigkeit   | -850         | -262          |
| Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen   | 167          | 105           |
| Veränderungen im operativen Nettoumlaufvermögen aus  |              |               |
| Vertragsvermögenswerten  | 846          | 161           |
| Vorräten   | -615         | -737          |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen  | -452         | 200           |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   | -806         | -650          |
| Vertragsverbindlichkeiten  | 812          | 362           |
| Zugänge zu vermieteten Vermögenswerten unter Operating-Leasingverträgen  | -106         | -94           |
| Veränderung bei sonstigen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten  | -999         | -1.302        |
| Gezahlte Ertragsteuern   | -159         | -316          |
| Erhaltene Dividenden   | 54           | 120           |
| Erhaltene Zinsen   | 335          | 318           |
| <b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit - fortgeführte Aktivitäten</b>   | <b>1.341</b> | <b>1.143</b>  |
| Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit - nicht fortgeführte Aktivitäten  | 33           | -8            |
| <b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit - fortgeführte und nicht fortgeführte Aktivitäten</b>  | <b>1.374</b> | <b>1.135</b>  |
| <b>Cashflow aus Investitionstätigkeit</b>  |              |               |
| Zugänge zu immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen   | -502         | -421          |
| Akquisitionen von Geschäftseinheiten, abzüglich übernommener Zahlungsmittel  | -270         | -1            |
| Erwerb von Finanzanlagen   | -317         | -125          |
| Erwerb von kurzfristigen zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten  | -39          | -168          |
| Veränderung der Forderungen aus Finanzdienstleistungen   | 42           | 106           |
| Abgang von Finanzanlagen, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen  | 1.312        | 160           |
| Abgang von Geschäftseinheiten, abzüglich abgegangener Zahlungsmittel   | 195          | -35           |
| Abgang von kurzfristigen zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten  | 125          | 172           |
| <b>Cashflow aus Investitionstätigkeit - fortgeführte Aktivitäten</b>   | <b>545</b>   | <b>-313</b>   |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit - nicht fortgeführte Aktivitäten  | -17          | -2            |
| <b>Cashflow aus Investitionstätigkeit - fortgeführte und nicht fortgeführte Aktivitäten</b>  | <b>528</b>   | <b>-315</b>   |
| <b>Cashflow aus Finanzierungstätigkeit</b>   |              |               |
| Erwerb eigener Anteile   | -285         | -             |
| Ausgabe eigener Anteile sowie sonstige Transaktionen mit Eigenkapitalgebern  | -            | 2             |
| Rückzahlung von langfristigen Finanzschulden (einschließlich kurzfristig gewordener Anteile)   | -7           | -1.592        |
| Veränderung kurzfristiger Finanzschulden und übrige Finanzierungstätigkeiten   | 149          | -141          |
| Gezahlte Zinsen  | -165         | -190          |
| Auf nicht beherrschende Anteile entfallende Dividenden   | -31          | -42           |
| <b>Cashflow aus Finanzierungstätigkeit - fortgeführte Aktivitäten</b>  | <b>-339</b>  | <b>-1.963</b> |
| Cashflow aus Finanzierungstätigkeit - nicht fortgeführte Aktivitäten   | -            | -             |
| <b>Cashflow aus Finanzierungstätigkeit - fortgeführte und nicht fortgeführte Aktivitäten</b>   | <b>-339</b>  | <b>-1.963</b> |
| Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente  | 45           | 54            |
| Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente   | 1.607        | -1.090        |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn des Berichtszeitraums   | 8.389        | 10.618        |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums   | 9.997        | 9.528         |
| Abzüglich Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente der zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerte und der nicht fortgeführten Aktivitäten am Ende des Berichtszeitraums | -            | -             |
| <b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums (Konzernbilanz)</b>  | <b>9.996</b> | <b>9.527</b>  |

## Segmentgrößen im Überblick

| (in Mio. €)                               | Auftragseingang |               |                  |           | Umsatzerlöse  |               |                  |           | Ergebnis     |              | Ergebnismarge / SFS: ROE |              | Eingesetztes Nettokapital / SFS: Gesamtvermögen |                | Free Cash Flow |              |
|---|-----------------|---------------|------------------|-----------|---------------|---------------|------------------|-----------|--------------|--------------|--------------------------|--------------|---|----------------|----------------|--------------|
|   | Q1              |               | Veränderung in % |           | Q1            |               | Veränderung in % |           | Q1           |              | Q1                       |              | 31. Dez.  | 30. Sep.       | Q1             |              |
|   | GJ 2018         | GJ 2017       | Ist              | Vglb.     | GJ 2018       | GJ 2017       | Ist              | Vglb.     | GJ 2018      | GJ 2017      | GJ 2018                  | GJ 2017      | 2017  | 2017           | GJ 2018        | GJ 2017      |
| Power and Gas                             | 3.064           | 3.326         | -8%              | -2%       | 3.152         | 3.916         | -20%             | -15%      | 238          | 471          | 7,6%                     | 12,0%        | 10.311  | 9.964          | -8             | -274         |
| Energy Management                         | 2.805           | 2.990         | -6%              | -1%       | 2.816         | 2.808         | 0%               | 5%        | 187          | 189          | 6,7%                     | 6,7%         | 4.247   | 4.177          | 63             | 268          |
| Building Technologies                     | 1.688           | 1.772         | -5%              | 0%        | 1.555         | 1.552         | 0%               | 5%        | 151          | 170          | 9,7%                     | 10,9%        | 1.373   | 1.241          | 11             | 42           |
| Mobility                                  | 3.219           | 2.162         | 49%              | 53%       | 2.180         | 1.806         | 21%              | 24%       | 226          | 163          | 10,4%                    | 9,0%         | 2.068   | 2.727          | 857            | 133          |
| Digital Factory                           | 3.526           | 2.690         | 31%              | 17%       | 3.013         | 2.586         | 17%              | 7%        | 606          | 692          | 20,1%                    | 26,8%        | 9.308   | 9.304          | 465            | 395          |
| Process Industries and Drives             | 2.262           | 2.132         | 6%               | 10%       | 2.025         | 2.120         | -4%              | -1%       | 148          | 135          | 7,3%                     | 6,4%         | 2.176   | 2.003          | 70             | 54           |
| Healthineers                              | 3.356           | 3.521         | -5%              | 2%        | 3.196         | 3.326         | -4%              | 2%        | 541          | 638          | 16,9%                    | 19,2%        | 11.499  | 11.047         | 180            | 345          |
| Siemens Gamesa Renewable Energy           | 2.913           | 1.436         | 103%             | -24%      | 2.127         | 1.384         | 54%              | -10%      | 110          | 111          | 5,2%                     | 8,0%         | 4.685   | 4.663          | -51            | 323          |
| <b>Industrielles Geschäft</b>             | <b>22.831</b>   | <b>20.028</b> | <b>14%</b>       | <b>7%</b> | <b>20.064</b> | <b>19.498</b> | <b>3%</b>        | <b>1%</b> | <b>2.208</b> | <b>2.568</b> | <b>11,0%</b>             | <b>13,2%</b> | <b>45.666</b>                                   | <b>45.126</b>  | <b>1.587</b>   | <b>1.286</b> |
| Financial Services (SFS)                  | 224             | 227           | -                | -         | 224           | 227           | -                | -         | 173          | 140          | 21,8%                    | 17,7%        | 26.537  | 26.474         | 197            | 241          |
| Überleitung Konzernabschluss              | -579            | -550          | -                | -         | -464          | -513          | -                | -         | -36          | -13          | -                        | -            | 63.853  | 64.512         | -945           | -805         |
| <b>Siemens (fortgeführte Aktivitäten)</b> | <b>22.477</b>   | <b>19.706</b> | <b>14%</b>       | <b>7%</b> | <b>19.823</b> | <b>19.213</b> | <b>3%</b>        | <b>1%</b> | <b>2.345</b> | <b>2.695</b> | <b>-</b>                 | <b>-</b>     | <b>136.056</b>                                  | <b>136.111</b> | <b>839</b>     | <b>722</b>   |

## EBITDA-Überleitung

| (in Mio. €)                               | Ergebnis     |              | Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte, erworben im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen |             | Finanzergebnis |            | EBIT         |              | Abschreibungen und Wertminderungen |            | EBITDA       |              |
|---|--------------|--------------|--|-------------|----------------|------------|--------------|--------------|------------------------------------|------------|--------------|--------------|
|   | Q1           |              | Q1   |             | Q1             |            | Q1           |              | Q1                                 |            | Q1           |              |
|   | GJ 2018      | GJ 2017      | GJ 2018  | GJ 2017     | GJ 2018        | GJ 2017    | GJ 2018      | GJ 2017      | GJ 2018                            | GJ 2017    | GJ 2018      | GJ 2017      |
| Power and Gas                             | 238          | 471          | -60  | -63         | 5              | 1          | 173          | 408          | 152                                | 122        | 325          | 530          |
| Energy Management                         | 187          | 189          | -4   | -5          | -              | -1         | 183          | 184          | 50                                 | 51         | 233          | 236          |
| Building Technologies                     | 151          | 170          | -3   | -3          | -              | -          | 148          | 166          | 18                                 | 24         | 166          | 189          |
| Mobility                                  | 226          | 163          | -14  | -15         | 3              | 3          | 208          | 146          | 33                                 | 33         | 241          | 179          |
| Digital Factory                           | 606          | 692          | -97  | -33         | 6              | 1          | 504          | 658          | 147                                | 75         | 651          | 733          |
| Process Industries and Drives             | 148          | 135          | -2   | -7          | -              | 1          | 145          | 128          | 45                                 | 52         | 191          | 179          |
| Healthineers                              | 541          | 638          | -33  | -41         | -              | 7          | 508          | 590          | 116                                | 133        | 624          | 723          |
| Siemens Gamesa Renewable Energy           | 110          | 111          | -83  | -2          | -10            | 6          | 37           | 104          | 160                                | 38         | 197          | 142          |
| <b>Industrielles Geschäft</b>             | <b>2.208</b> | <b>2.568</b> | <b>-297</b>  | <b>-167</b> | <b>4</b>       | <b>18</b>  | <b>1.907</b> | <b>2.383</b> | <b>721</b>                         | <b>527</b> | <b>2.628</b> | <b>2.910</b> |
| Financial Services (SFS)                  | 173          | 140          | -  | -           | 179            | 141        | -6           | -2           | 52                                 | 52         | 46           | 50           |
| Überleitung Konzernabschluss              | -36          | -13          | 297  | 168         | 515            | 199        | -253         | -44          | 82                                 | 82         | -171         | 38           |
| <b>Siemens (fortgeführte Aktivitäten)</b> | <b>2.345</b> | <b>2.695</b> | <b>-</b>   | <b>-</b>    | <b>698</b>     | <b>358</b> | <b>1.648</b> | <b>2.337</b> | <b>855</b>                         | <b>661</b> | <b>2.503</b> | <b>2.998</b> |

## Auftragseingang und Umsatzerlöse nach Regionen

| (in Mio. €)                                    | Q1            |               | Auftragseingang |                           | Q1            |               | Umsatzerlöse |                           |
|--|---------------|---------------|-----------------|---------------------------|---------------|---------------|--------------|---------------------------|
|  | GJ 2018       | GJ 2017       | Ist             | Veränderung in %<br>Vglb. | GJ 2018       | GJ 2017       | Ist          | Veränderung in %<br>Vglb. |
| Europa, GUS, Afrika, Naher und Mittlerer Osten | 11.254        | 10.245        | 10%             | 6%                        | 10.107        | 10.166        | -1%          | -1%                       |
| <i>darin: Deutschland</i>                      | 2.594         | 2.804         | -7%             | -8%                       | 2.409         | 2.678         | -10%         | -11%                      |
| Amerika  | 6.213         | 5.228         | 19%             | 13%                       | 5.415         | 5.470         | -1%          | -4%                       |
| <i>darin: USA</i>                              | 4.380         | 3.856         | 14%             | 8%                        | 3.733         | 4.019         | -7%          | -4%                       |
| Asien, Australien                              | 5.010         | 4.232         | 18%             | 4%                        | 4.301         | 3.576         | 20%          | 15%                       |
| <i>darin: China</i>                            | 2.042         | 1.721         | 19%             | 21%                       | 1.949         | 1.634         | 19%          | 21%                       |
| <b>Siemens (fortgeführte Aktivitäten)</b>      | <b>22.477</b> | <b>19.706</b> | <b>14%</b>      | <b>7%</b>                 | <b>19.823</b> | <b>19.213</b> | <b>3%</b>    | <b>1%</b>                 |
| <i>darin: Schwellenländer</i>                  | 7.976         | 5.886         | 36%             | 20%                       | 6.975         | 6.601         | 6%           | -1%                       |