



SIEMENS

Vendoren

Mit Absatzfinanzierung mehr verkaufen

Partnerschaftlich zum Erfolg

Financial Services

Investieren leicht gemacht

Finanzierung, die Ihre Kunden überzeugt



Alle Vorteile auf einen Blick

- Einzigartige Kombination aus langjähriger Branchenerfahrung, Asset-Kompetenz und Finanzierungsexpertise
- Individuelle, kundenorientierte Leasing- und Finanzierungs-lösungen
- Flächendeckender Vertrieb und Service
- Verlässlicher Industrie- und Finanzierungspartner für den Mittelstand

Wer verkaufen will, braucht gute Argumente

Zu den besten Argumenten für Investitionsgüter zählen wegweisende Technologie, Vorteile hinsichtlich der Energieeffizienz – und die zum Angebot passende Finanzierung.

Für alle drei Argumente ist Siemens der richtige Partner: zum einen als Lieferant fertiger Lösungen und technischer Komponenten in den Bereichen Industrie, Infrastruktur und Gesundheitswesen. Und zum anderen als kompetenter Partner für die Absatzfinanzierung von Investitionsgütern. Finanzierungs- und Leasingmodelle von der Finanzierungssparte von Siemens liefern auch Ihrer Vertriebsorganisation entscheidende Vorteile im Wettbewerb um Kundenaufträge. Schließlich ist jede Investitionsentscheidung mit einer Finanzierungsentscheidung verbunden – nutzen Sie diese Tatsache für Ihren Erfolg.

Ihre Kunden schätzen Absatzfinanzierung

Am meisten profitieren Sie, wenn Sie unsere Finanzierungslösungen mit technischen Lösungen koppeln und das Angebotspaket aktiv am Markt platzieren.

- Damit erhält Ihr Kunde Produkt und Finanzierungslösung aus einer Hand,

- Sie liefern solide Grundlagen für Investitions- und Finanzierungsentscheidungen und
- sorgen dafür, dass die Kreditlinien Ihrer Kunden bei den jeweiligen Hausbanken unberührt bleiben.

Sie profitieren von Absatzfinanzierung

Win-win: Das ist die kürzeste Begründung, warum Sie auf Absatzfinanzierung mit uns setzen sollten. Denn neben Ihren Kunden profitieren auch Sie, wenn Sie Technik plus Finanzierung aus einer Hand anbieten:

- Kaufpreisdiskussionen verlieren an Bedeutung: Die Aufmerksamkeit Ihrer Kunden gehört stattdessen den monatlichen Raten.
- Ihre Umsätze realisieren sich sofort. Lieferungen gegen offene Rechnung erübrigen sich, das Risiko von Forderungsausfällen entfällt.
- Die Investitionsbereitschaft Ihrer Kunden steigt – Sie erzielen schneller und leichter Abschlüsse.
- Auch die Kundenbindung steigt durch erweiterten Service und mehr Informationen über Ersatzinvestitionen.

Der Vorteil für unsere Partner: Finanzierungsexpertise plus Technologie-Know-how

Als Siemens Finance & Leasing GmbH sind wir eine Gesellschaft von Financial Services (SFS) – der Finanzsparte von Siemens. Wir gehören schon seit Jahren zu den führenden Anbietern für Mobilienleasing in Deutschland und verbinden Finanzierungsexpertise mit Technologie-Know-how.

Die Lösungen, mit denen wir unsere Partner in der Absatzfinanzierung unterstützen, tragen den individuellen Anforderungen Ihrer Kunden optimal Rechnung. In der Zusammenarbeit setzen wir auf erstklassigen Service, kompetente Beratung, unbürokratische kurze Entscheidungswege – und das Branchen- und Technologie-Know-how, das wir als Teil von Siemens und gefragter Partner für die Absatzfinanzierung sammeln konnten. Auf diesem Gebiet vertrauen uns neben Siemens auch Unternehmen wie Fujitsu Technology Solutions, SAP oder der Werkzeugmaschinen spezialist Hommel.

Basis für gemeinsamen Erfolg: ein umfassendes Portfolio

Wir bieten individuelle und bedarfsgerechte Finanzierungslösungen, z. B. Finanzierungsleasing, Operating Lease, Mietkauf sowie Softwarefinanzierung. Damit ermöglichen wir Ihren Kunden die flexible, nutzungsbasierte Finanzierung des Equipments, das Sie anbieten. So wird die Liquidität gefördert und der finanzielle Handlungsspielraum Ihrer Kunden für zusätzliche Investitionen erweitert.

Mehr als Leasing: Projekt- und strukturierte Finanzierung

Darüber hinaus steht Ihrem Unternehmen durch die Zusammenarbeit mit uns die gesamte Finanzkompetenz von Siemens Financial Services offen. Sie umfasst neben Leasing und Equipmentfinanzierung auch Projekt- und strukturierte Finanzierungen sowie Leveraged Finance- und Versicherungslösungen.



„Weil wir als niedergelassene Ärzte auch Unternehmer sein müssen, legen wir Wert auf optimale Wirtschaftlichkeit. Siemens Finance & Leasing hilft uns, sie zu bekommen.“

Prof. Dr. Karl H. Bohuslavitzki,
Nuklearmedizin Spitalerhof,
Hamburg



„Maßgeschneiderte Finanzierungs-lösungen von Siemens Financial Services machen unseren Kunden das Investieren leichter.“

Judith Marx,
Verantwortliche für den Bereich
Financial Services bei der
Hommel-Gruppe

Die Inhalte dieser Broschüre dienen nur der allgemeinen, nicht abschließenden Information; sie beruhen auf dem Informationsstand zum Zeitpunkt der Veröffentlichung und können sich nach dem Zeitpunkt der Veröffentlichung ohne Ankündigung ändern. Die Inhalte dieser Broschüre stellen in keiner Beziehung ein Angebot zum Abschluss eines Vertrages dar.

© 2012 Siemens Finance & Leasing GmbH

Herausgeber:

Siemens Finance & Leasing GmbH

Otto-Hahn-Ring 6
81739 München

Infoline: 0800 636-6360

Infobox: 0800 636-3333

E-Mail: info-sfl.sfs@siemens.com

www.siemens.de/leasing

