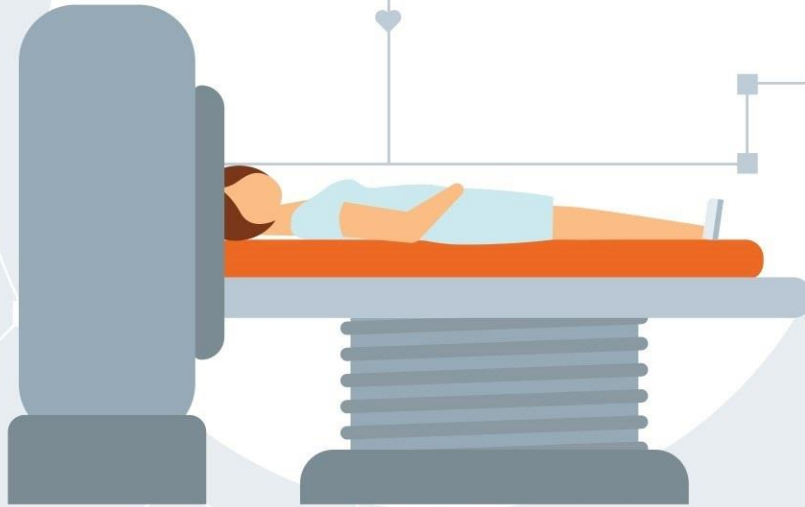
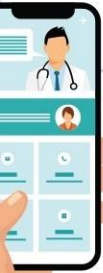


SIEMENS

Ingenio para la vida



Inversión prioritaria

Parte 3: Hospitales digitalizados e inteligentes

Serie Insight de Siemens Financial Services (SFS), noviembre de 2019

Parte 3: Hospitales digitalizados e inteligentes

Principales áreas de inversión para la transformación digital en el sector sanitario, la dimensión del reto de la inversión y cómo gestionar dicho reto



El aumento de la presión

El aumento global de las enfermedades crónicas sigue aumentando la presión sobre los hospitales. Esta presión ha provocado que los profesionales de la salud se centren en la búsqueda de eficiencias clínicas y operativas para transformar la prestación de servicios sanitarios, de modo que el acceso a esos servicios sanitarios se pueda gestionar sin un aumento concomitante de los costes.

La transformación digital

La transformación digital está ayudando a aliviar esta presión al crear hospitales «inteligentes» que a su vez se conectan a sistemas sanitarios «inteligentes». La situación la resume así otro analista: «La atención sanitaria digital facilitará que las personas puedan acceder a los servicios de una manera más rápida, a la vez que ofrecen al personal una mayor visibilidad de la información que necesita para tratar a los pacientes de manera eficiente y efectiva. Esto ayudará a salvar las distancias entre el reto del aumento de la demanda de asistencia sanitaria y el creciente nivel de escasez de personal.»¹

Teniendo en cuenta los beneficios ampliamente reconocidos de la digitalización, muchas organizaciones sanitarias contemplan la inversión en la transformación digital como un deber esencial de su contrato social. Se ven en la obligación de ofrecer los beneficios de la digitalización, tanto en términos de mejores resultados para el paciente, como de eficiencias operativas o acceso a la medicina de precisión personalizada.

“Desde hace ya bastantes años la informatización de la asistencia sanitaria es una realidad, sobre todo en unidades de alta tecnología como las Unidades de Cuidados Intensos. Aunque todavía hay algunas unidades que siguen utilizando el papel, son ya muchas las UCI que disponen de sistemas de información clínica que permiten recoger todas las constantes de los pacientes monitorizados y la información de equipos como el ventilador, las bombas de perfusión, o las máquinas de diálisis. Estos sistemas permiten prescribir de forma electrónica y en muchas ocasiones están integrados con la historia clínica hospitalaria, con laboratorio y con los servicios de radiodiagnóstico. Nos permite integrar toda la información clínica del paciente

para la toma de decisiones y mejorar la seguridad del paciente a través de diferentes herramientas.”

María Cruz Martín Former president, Sociedad Española de Medicina Intensiva Crítica y Unidades Coronarias

La inversión prioritaria - Hospitales inteligentes

Los expertos del sector de la salud que respondieron a nivel global a nuestro último estudio de SFS Insight identificaron tres áreas prioritarias para invertir en la transformación digital; una de ellas era «Hospitales digitalizados e inteligentes». Los datos de estudios recientes demuestran un crecimiento en el desarrollo de hospitales inteligentes. El mercado global de la tecnología hospitalaria inteligente está valorado en 20 130 millones de dólares en 2018, aumentando a 56 630 millones de dólares en 2023, una tasa de crecimiento compuesto de un 23 % anual.

Aplicaciones hospitalarias inteligentes

Las aplicaciones hospitalarias inteligentes incluyen: diagnósticos conectados digitalmente; inteligencia artificial para reducir el tiempo de examen y mejorar la productividad del radiólogo; seguimiento de activos digitalizado, reduciendo notablemente los retrasos y cancelaciones; mantenimiento predictivo, que posibilita que la preciada tecnología y las instalaciones estén disponibles cuando se necesitan; cirugía asistida por ordenador, para prolongar el tiempo efectivo de los efectos beneficiosos de la cirugía para el paciente; automatización de la farmacia digital para evitar errores médicos o la duplicación de recetas; enlaces digitales para ayudar a gestionar la prestación holística de la medicina de precisión, junto con la adherencia terapéutica; e incluso inteligencia de los edificios para mejorar la eficiencia energética, cuyos ahorros pueden utilizarse para subvencionar el coste de la transformación digital.

Hospitales inteligentes en España

En España, la mayoría de los hospitales se encuentra en el Nivel 5 en la escala de tecnología hospitalaria, con 97 hospitales comprendidos en esa categoría, seguidos de 61 hospitales encuadrados en el Nivel 2. Esto otorga al país una puntuación media de 3,5, similar a la puntuación de 3,7 del Reino Unido y mucho más alta que el 1,9 de Alemania.² Además, España dispone de uno de los pocos hospitales en Europa de Nivel 7 categorizados por la Healthcare Information Management Systems Society (HIMSS), donde el Nivel 7 es el máximo y representa la completa integración de los registros médicos electrónicos (EHR) en todas las áreas clínicas.³

Más aún, un 97 % de los hospitales ha instalado sistemas de información para la gestión de admisiones, camas, agendas y citas externas,⁴ y más del 60 % de los hospitales españoles cuenta con un sistema de almacenamiento de imágenes digitales y más del 90 % dispone de un sistema de información de laboratorio.⁵

Los beneficios de los hospitales inteligentes gozan de un amplio reconocimiento. Un hospital en Valencia es uno de los pocos hospitales del mundo que se gestiona realmente sin papel, y se le ha atribuido el logro de una mejora considerable y sostenible en los resultados de los pacientes y la rentabilidad financiera.⁶ Tras la introducción de los registros médicos electrónicos (EHR) y los cambios informáticos asociados, la duración de la estancia hospitalaria se ha reducido un día y la ocupación de camas ha bajado un 6 %. La estandarización de la asistencia también ha mejorado los resultados clínicos; esto queda reflejado en el hospital con una reducción del 35 % en las tasas de reingreso de pacientes con insuficiencia cardíaca congestiva.⁷

El reto de la inversión

Sin embargo, la transformación digital, incluso para los hospitales digitalizados e inteligentes, requiere una inversión de capital considerable, por lo general, superior a los presupuestos de capital de los que habitualmente disponen los proveedores de asistencia sanitaria. Este estudio estima de forma conservadora que el «reto de la inversión» para los hospitales inteligentes en España es de 1800 millones de dólares en los próximos cinco años.⁸

Figura 1 – El reto de la inversión



El «reto de la inversión» para los hospitales inteligentes en España es de 1800 millones de dólares en los próximos cinco años.

Si los sistemas sanitarios compraran la tecnología necesaria para la transformación digital, un gran volumen de fondos quedaría «congelado», bloqueado en esas adquisiciones de capital y no estaría disponible para otros gastos operativos urgentes. Esto supondría una presión inadmisiblemente sobre los presupuestos operativos, ya de por sí bajo creciente presión en la medida que aumenta la demanda sanitaria. Los presupuestos de inversión habituales en sanidad, normalmente, en torno a un 5 % del total de los presupuestos operativos, claramente no aportan suficiente capacidad para hacer frente al nivel de inversión requerido.

Cada vez más, las organizaciones sanitarias recurren a herramientas de financiación del sector privado especializadas para ayudar a gestionar la transformación digital. Esto ayuda a transformar la eficiencia y efectividad de la prestación sanitaria sin tener que reunir grandes sumas de capital. En su lugar, se está desplegando capital del sector privado para adquirir la base tecnológica y los equipos necesarios.

Técnicas de inversión sostenible

Los sistemas sanitarios están por tanto aprovechando cada vez más el capital del sector privado, en particular, utilizando acuerdos de financiación flexible de proveedores especializados que ofrecen un medio sostenible para lograr la transformación digital.

Los proveedores financieros especializados ofrecen herramientas sostenibles para la transformación digital y la asunción de estos acuerdos está experimentando un notable aumento en todo el mundo.⁹ Estos especialistas conocen la tecnología subyacente, la mejor forma de desplegarla y el tipo de beneficios que puede ofrecer en la práctica. Esto les permite estructurar acuerdos financieros que den cabida a equipos, software, costes de integración, mantenimiento, servicio, formación, instalación, instalaciones, incluso personal experto, todo en una estructura de un solo pago mensual. En algunos casos, estos pagos son proporcionales a los resultados y/o experiencias clínicas o del paciente.

Puede encontrar una descripción detallada de las técnicas esenciales de financiación especializada para la transformación digital [aquí](#).

¹ *Lo digital se queda atrás en sanidad: dos terceras partes de los más altos responsables en materia de sanidad afirman que pasará más de una década antes de que los servicios sanitarios sean íntegramente digitales*, Deloitte, 13 de junio de 2019.

² *Cómo ofrecer una mejor asistencia sanitaria en Europa*, Deloitte, julio de 2016.

³ *Cómo ofrecer una mejor asistencia sanitaria en Europa*, Deloitte, julio de 2016.

⁴ *Las regiones españolas se unen para mejorar la atención sanitaria a través de la tecnología*, EC Europa, 2016.

⁵ *Las regiones españolas se unen para mejorar la atención sanitaria a través de la tecnología*, EC Europa, 2016.

⁶ *Cómo ofrecer una mejor asistencia sanitaria en Europa*, Deloitte, julio de 2016.

⁷ *Cómo ofrecer una mejor asistencia sanitaria en Europa*, Deloitte, julio de 2016.

⁸ *Metodología: basada en un valor de mercado previsto entre 2019-2023 menos la penetración financiera actual, y solo un 50 % de conversión del mercado a la transformación digital. Fuentes: Reports Intellect, Netscribes, Market Research Futures, Markets & Markets, HIS Markit, Zion Research, Research & Markets, Morder, Technavio, GM Insights, Orbis, BCC, P&S Intelligence, Leaseurope, White & Clarke.*

⁹ *El mercado del arrendamiento y leasing de equipos médicos crecerá con una tasa compuesta de crecimiento anual superior al 7,1 % hasta 2024*, Research Nester, 26 de septiembre de 2017.

All rights reserved. All trademarks used are owned by Siemens or their respective owners.

Published by
Siemens AG 2018

Siemens Financial Service
80200 Munich, Germany

For more information:
Phone: +49 89 636 40019
E-mail: communications.sfs@siemens.com

Updated (unless stated otherwise): March 2019

[siemens.com/finance](https://www.siemens.com/finance)

Follow us:



[Linkedin.com/company/siemens-financial-services](https://www.linkedin.com/company/siemens-financial-services)



twitter.com/siemens_sfs



fb.com/siemensfinancialservices