

Siemens premia a sus partners comerciales y renueva su compromiso por los negocios limpios

Siemens Chile llevó a cabo su convención anual “Business Partners 2016”, encuentro que reúne a los distribuidores autorizados, solution partners y representantes comerciales de la marca en Chile.

El evento se llevó a cabo el 26 de octubre en Hotel Marina Las Condes, donde se destacaron las actividades realizadas durante el año junto a los socios comerciales y los principales desafíos que depara la industria para los próximos meses. Al mismo tiempo, se premió el alto desempeño de los canales de ventas de Siemens, entre ellos: RP Ingeniería, Termodinámica, Dartel, Vignola y Sargent.

El encuentro de este año estuvo marcado por el impulso de Siemens y sus socios comerciales al desarrollo de los negocios limpios, a través de una exposición realizada por el Compliance Officer de Siemens Chile, Mariano Gojman. En esta misma línea Juan Ignacio Díaz, CEO de Siemens Chile, junto a todos los representantes de los canales de venta firmaron una Declaración de Cumplimiento Multipartidaria de Compliance, renovando así su compromiso por la competencia justa y la transparencia a la hora de hacer negocios.

El Programa de Siemens Partners, compuesto por los distribuidores autorizados que garantizan la disponibilidad y cobertura del portafolio tecnológico de Siemens, posee una amplia red de sucursales en todo Chile. El programa también reúne a empresas que ofrecen soluciones basadas en la gama de productos para automatización y accionamientos de Siemens y que han sido certificadas de forma uniforme. Estos solution partners son sinónimo de soluciones a la medida, de máxima calidad y con proyección de futuro, que contribuyen a mejorar su competitividad de forma sostenible.

Más información en: www.siemens.cl

Contacto:

María Elena Alamo Jara

Fono:+56 22 4771428;

E-mail: maria.alamo@siemens.com

Síguenos en Twitter en: www.twitter.com/siemens_chile

Síguenos en Facebook: www.facebook.com/siemensenchile

