



**SIEMENS**

*Ingenuity for life*

# Zeichen setzen Zeichen

Gütesiegel für höchste Qualität in  
Automatisierungs- und Antriebstechnik

[siemens.de/partnerprogramm](https://www.siemens.de/partnerprogramm)



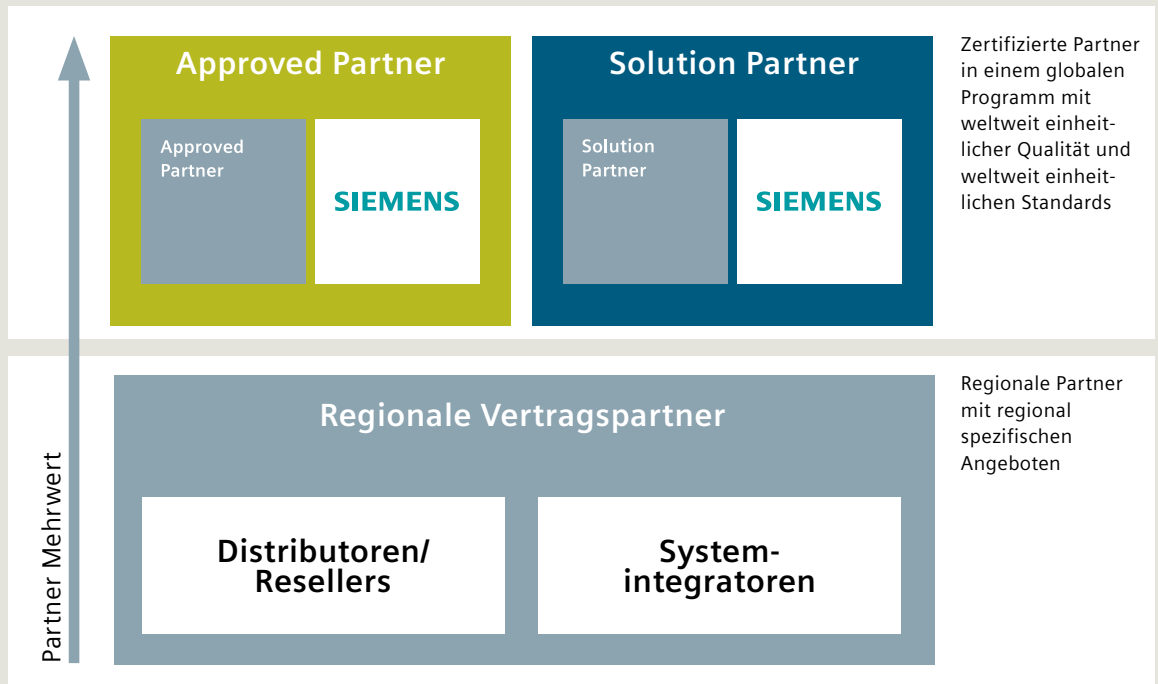
## Ein globales Partnernetzwerk für alle Aufgaben

Als Partner der Industrie unterstützt Siemens seine Kunden weltweit dabei, ihre höchst unterschiedlichen Anforderungen im Bereich der Automatisierungs- und Antriebstechnik zu erfüllen – gemeinsam mit speziell zertifizierten und qualifizierten Partnern.

Um unser umfassendes Angebot überall optimal an Ihren Bedarf anzupassen, arbeiten wir weltweit eng mit ausgewählten Partnerfirmen zusammen – ausnahmslos ausgewiesene Experten in speziellen Technologien und Branchen mit exzellentem Produkt- und System-Know-how rund um unser Portfolio. Dieses Know-how verbessern sie kontinuierlich, um Ihren vielfältigen Anforderungen gerecht zu werden.

### Ihre Ziele sind unsere Mission

- Qualität verbessern
- Neue Märkte erschließen
- Verfügbarkeit optimieren
- Durchsatz steigern
- Flexibilität erhöhen
- Maximale Sicherheit gewährleisten
- Time-to-Market verkürzen
- Energieeffizienz und Wirtschaftlichkeit optimieren
- Produktionskosten minimieren



Regionale Vertragspartner (z. B. Distributoren, Systemintegratoren, Service Partner) arbeiten auf vertraglicher Grundlage eng mit der Siemens Landesgesellschaft (RC) zusammen. Erfüllen sie die geforderte hohe Qualität und entsprechende Standards, können sie als Approved Partner oder als Solution Partner in das weltweite Siemens Partner Programm aufgenommen werden.

### Die Basis zur Steigerung Ihrer Wettbewerbsfähigkeit

Unser Ziel ist Ihr nachhaltiger wirtschaftlicher Erfolg. Weil wir wissen, wie anspruchsvoll der Weg dorthin ist, sind wir bei der Wahl unserer Partner ebenso anspruchsvoll. Wir legen Wert auf langfristige Zusammenarbeit und auf ein gemeinsames Verständnis, jede Aufgabenstellung optimal zu erfüllen. Deshalb ist die kontinuierliche Weiterbildung durch Qualifizierungs- und Zertifizierungsmaßnahmen nach weltweit einheitlichen Qualitätsstandards zentraler Aspekt des Partner Programms.

### Ihre Vorteile mit Siemens und seinem Partnernetzwerk

- Technologieführerschaft mit innovativem Produkt- und Systemspektrum für die Industrie
- Hoher Wertanspruch bzgl. Nachhaltigkeit und Qualität
- Globales Netzwerk und regionale Nähe mit kompetenten und erfahrenen Partnern
- Professionalität und Effizienz durch ausgewiesene Experten in unterschiedlichsten Technologien und Branchen
- Qualifizierung und Zertifizierung nach weltweit einheitlichen Qualitätsstandards
- Spezifische Kompetenzen vom Vertrieb über die Beratung bis hin zu Lösungen und Service
- Lösungen auf dem neuesten Stand der Technik durch intensiven Expertenaustausch



# Zeichen für höchste Kompetenz: immer gleich, überall auf der Welt

Ganz gleich, wie Ihre konkrete Aufgabenstellung in der Industrie aussieht: Gehen Sie auf Nummer sicher, dass alle Ihre Anforderungen auch hundertprozentig erfüllt werden. Wie? Indem Sie auf Siemens setzen. Oder auf ein Zeichen, das weltweit für Siemens Qualität und Kompetenz steht: das Zeichen unserer Approved Partner und Solution Partner.

### Das Partner Emblem: Symbol für höchste Qualität und beste Leistung

Das Siemens Partner Programm setzt Zeichen. Denn alle Partnerfirmen, mit denen wir innerhalb unseres weltweiten Kompetenz-Netzwerks zusammenarbeiten, werden nach strengen, global einheitlichen Kriterien zertifiziert, systematisch geschult und gefördert – und zwar nach denselben Maßstäben, die wir auch für unsere eigenen Mitarbeiter ansetzen.

Das macht unser Programm einzigartig und gibt Ihnen die Sicherheit, den richtigen Partner für Ihre konkrete Aufgabenstellung zu finden: den Partner, der Sie mit seiner ausgewiesenen Expertise entscheidend dabei unterstützt, Ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu verbessern.





## Unterschiedlichste Aufgabenstellungen: ein Zeichen für Erfolg

> Überzeugen Sie sich selbst davon, wie Unternehmen weltweit von der Kompetenz unserer Partner profitieren – anhand echter Aufgabenstellungen, die unsere Partner erfolgreich erfüllt haben.

Die Erfolgsgeschichten



## Erfolgsgeschichten unserer Solution Partner aus der Praxis:



### 60% mehr Produktivität

Hydrieranlage in engem Terminrahmen modernisiert: Die Schweizer Siegfried Ltd setzte bei ihrem Projekt auf den Solution Partner CTE ControlTech Engineering AG. Das Ergebnis: mehr Produktivität und verbesserte Reproduzierbarkeit – unter Einhaltung der GMP-Anforderungen.



### 53 Abwasserpumpen auf 217 km<sup>2</sup> im Blick

Transparenz und Datensicherheit ohne durchgängiges Telefonnetz: Bei der Modernisierung der Kläranlage für den deutschen Abwasserverband Haldensleben realisierte der Solution Partner H&F Industry Data GmbH unter Nutzung des GSM-/GPRS-Netzes eine Lösung, die neue Maßstäbe setzt.



### Fitness im Alter

Retrofit einer Anlage aus den 80ern: Um seine Streck-Biege-Richtanlage zu modernisieren, setzte ein namhafter Kupferblech-Hersteller aus den USA auf den Solution Partner DAA Delta Technik GmbH. Die Anlage wurde wie gewünscht über Weihnachten komplett umgerüstet.



### Migration in kürzester Zeit

Gasverdichter in nur 2 Wochen umgestellt: Die Umstellung von SIMATIC S5-95U auf SIMATIC S7-1500 gelang in einem Neubrandenburger Kraftwerk mithilfe des TIA Portals und der Gesellschaft für Automatisierungstechnik mbH als Solution Partner in einem sehr engen Zeitfenster.

## Das sagen unsere Approved Partner:

„Das Siemens Approved Partner Programm Value Added Reseller wird auch die Markenwahrnehmung unseres Unternehmens ausweiten.“

Camillo Rabbolini, Saacchi Giuseppe SpA, Italien

„Das Prädikat ‚Approved Partner‘ unterstützt gleichzeitig auch die Marktarbeit und die Akzeptanz von Löffelhardt bei unseren Kunden. Unsere neue Form der Partnerschaft ist ein wichtiger Meilenstein in der mehr als 15-jährigen Zusammenarbeit der Firmen Siemens und Löffelhardt.“

Günther Herrmann, Bereichs- und Vertriebsleiter Industrie, Emil Löffelhardt GmbH & Co. KG

„Approved Partner von Siemens zu sein, verbessert unsere Beziehung zueinander und belebt unser Geschäft. Die systematische Ausrichtung des Programms, die auch technische Schulung und Verkaufstraining beinhaltet, verbessert unsere Stärken, Fähigkeiten und Kompetenzen – und führt uns zu globaler Wettbewerbsfähigkeit. Das Approved Partner Programm zeigt, wie sich Siemens für die Qualität der Kommunikationskanäle engagiert, um den Endkunden vollends zufriedenzustellen.“

Motores y Bombas de Querétaro S.A. de C.V., Mexiko

# Siemens Partner setzen Zeichen – weltweit

- Einheitliche Zertifizierung und Qualifizierung: hohe Qualität – von der Beratung bis zur Lösung
- Globales Netzwerk: kompetente und erfahrene Partner in Ihrer Nähe
- Spezifische Kompetenzen: ausgerichtet an Ihren individuellen Anforderungen

Approved Partner

Value Added Reseller

SIEMENS

## Approved Partner – Value Added Reseller

- Fundierte technische Produktkenntnisse, verbunden mit qualifizierter technischer Beratung
- Lieferung hochwertiger Pakete aus Produkten und Systemen – abgerundet durch erstklassigen technischen Support



Approved Partner

Industry Services

SIEMENS

## Approved Partner – Industry Services

- Individuelle Unterstützung und spezifisches Experten-Know-how gewährleisten hohe Anlagenverfügbarkeit
- Umfassender Service und Reparaturarbeiten



Solution Partner

Automation Drives

SIEMENS

## Solution Partner – Automation Drives

- Risikominimierung durch umfassendes Applikations- und System-Know-how und ausgewiesene Projekterfahrung
- Exzellentes Branchenwissen für zukunfts-sichere maßgeschneiderte Lösungen von höchster Qualität



Unsere Approved Partner bieten Ihnen ein umfassendes Produktspektrum, kundenspezifische Modifikationen verknüpft mit exzellentem Produktwissen und qualifizierte technische Beratung.



#### Fundiertes technisches Produktwissen und erstklassige Beratungskompetenz

Neben fundierten technischen Produktkenntnissen verfügen sie über spezielle Kompetenzen. Sie bieten ein umfassendes Spektrum an Siemens Produkten und Systemen aus der Automatisierungstechnik, Schalttechnik, Antriebstechnik und Energieverteilung – auf Wunsch auch als maßgeschneiderte Pakete mit Mehrwert. Abgerundet wird ihr Portfolio durch qualifizierte technische Beratung, technischen Support sowie spezifische Modifikationen für Ihre individuellen Anforderungen.

#### Das Portfolio unserer Approved Partner:

- Automatisierungstechnik SIMATIC
- Industrielle Schalttechnik SIRIUS
- Antriebstechnik SINAMICS
- Motoren SIMOTICS, SIMOLOG, SIMOGEAR
- Prozessinstrumentierung
- Industrielle Kommunikation
- Spezifische Modifikationen für individuelle Anforderungen

#### Siemens Approved Partner – Value Added Reseller Ihre Vorteile auf einen Blick

- Erstklassiger technischer Support sowohl im Vorfeld (z. B. Applikationsunterstützung) als auch im After-Sales, z. B. Service-Hotline
- Qualifizierte technische Beratung
- Höchste Lagerverfügbarkeit
- Optimale und einfache elektronische Bestellmöglichkeit
- Zuverlässige Lieferung hochwertiger Produkte und Systeme, einzeln oder in Paketen
- Erfahrung und Marktkennntnis
- Enger Kundenkontakt und Gespür für Bedarf

Approved Partner

Value Added Reseller

SIEMENS





Siemens Approved Partner aus dem Bereich Service helfen, die Verfügbarkeit Ihrer Anlagen zu gewährleisten. Dazu stellen sie ihr spezifisches Experten-Know-how ganz in den Dienst Ihrer Produktivität.

**Spezifisches Expertenwissen und umfassendes Reparatur-Know-how**

Dass für Sie die Verfügbarkeit Ihrer Maschinen und Anlagen oberste Priorität hat, steht außer Frage. Ebenso selbstverständlich ist es jedoch auch, dass selbst die beste und ausgereifteste Technik einmal an ihre Grenzen stoßen kann – und sich weigert, ihre Aufgaben dauerhaft rund um die Uhr zu erfüllen. Genau dann sind die Service-Spezialisten aus unserem Netzwerk an Approved Partnern zur Stelle: Ihre individuelle Unterstützung und ihr spezifisches Experten-Know-how gewährleisten hohe Anlagenverfügbarkeit.

**Reparaturarbeiten für das folgende Siemens Produktspektrum:**

- Niederspannungsumrichter
- Industrielle Schalttechnik
- Gleichstrommotoren
- Getriebemotoren
- Niederspannungs-Transnormmotoren
- Niederspannungsmotoren

**Siemens Approved Partner – Industry Services Ihre Vorteile auf einen Blick**

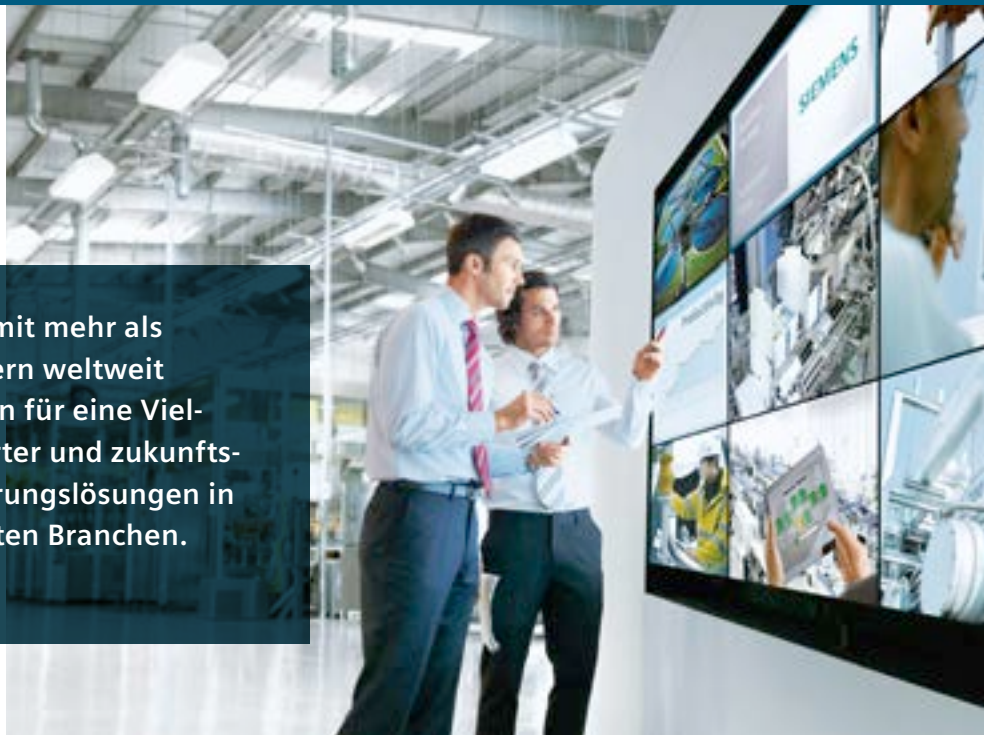
- Exzellentes Produkt-Know-how und hochqualifiziertes Personal
- Umfassender Service für Reparaturen
- Ausgeprägtes Wissen und Erfahrung im Bereich der Fehleranalyse und Reparaturen
- Erforderliche Fähigkeiten, Werkzeuge und Einrichtungen, um Reparaturen im Haus oder direkt auf der Anlage durchzuführen (auch über modernste Fernwartungstools)
- Management eines optimalen Ersatzes im Bedarfsfall
- Umfassendes Wissen zu allen Ersatzteilen und höchste Verfügbarkeit
- Lokale Präsenz, Flexibilität und Kundennähe

Approved Partner  
Industry Services





Aktuell arbeiten wir mit mehr als 1.500 Solution Partnern weltweit zusammen. Sie stehen für eine Vielzahl maßgeschneiderter und zukunfts-sicherer Automatisierungslösungen in den unterschiedlichsten Branchen.



#### Ausgeprägte technologische Kompetenz und exzellentes Branchenwissen

Siemens Solution Partner sind weltweit einheitlich qualifizierte Lösungsanbieter für unser Angebot in der Automatisierungs- und Antriebstechnik sowie im Bereich der Energieverteilung. Zertifiziert in definierten Leistungssegmenten, decken sie vielfältige Kompetenzfelder ab – als Partner mit umfassendem oder speziellem System-Know-how, als Spezialisten für ausgewählte Technologien und als Branchenexperten mit exzellentem Produkt- und Systemkenntnissen in speziellen Technologien. Sie entwickeln zukunfts-sichere maßgeschneiderte Lösungen von höchster Qualität auf Basis des Siemens Produkt- und Systemportfolios für die:

- Fertigungsautomatisierung
- Prozessautomatisierung
- Antriebstechnik.

Folgen Sie dem Zeichen unserer Siemens Solution Partner und profitieren Sie von einzigartigen Wettbewerbsvorteilen – an jedem Ihrer Standorte, überall auf der Welt.

#### Siemens Solution Partner – Automation Drives Ihre Vorteile auf einen Blick

- Technisch zertifiziert, nach weltweit einheitlichen Qualitätsstandards
- Mehr Sicherheit durch umfassendes Applikations- und System-Know-how, ausgewiesene Projekterfahrung und Experten-Support
- Exzellentes Branchenwissen für zukunfts-sichere maßgeschneiderte Lösungen in höchster Qualität
- Topaktuelles Automatisierungs-Know-how durch intensiven Expertenaustausch
- State-of-the-Art-Lösungen aus einer Hand auf Basis eines umfassenden Leistungsportfolios – auch für individuelle Anforderungen
- Gezielte Applikationsberatung und Unterstützung, von der Projektierung über die Inbetriebnahme bis hin zum Service – auch vor Ort
- Beschleunigter Projektabschluss durch wertvolle Synergieeffekte aus der engen Zusammenarbeit mit Siemens
- Höchstmaß an Projektsicherheit und -qualität durch Machbarkeitsanalysen im Vorfeld

Solution Partner

Automation Drives

**SIEMENS**



Vor dem Hintergrund des rasanten technologischen Fortschritts wird die Kompetenz unserer Partner stets aufs Neue überprüft – und den aktuellen Erfordernissen angepasst.



## Technische Zertifizierung und systematische Qualifizierung – für höchste Kompetenz

Vor ihrer Zertifizierung zum Siemens Partner müssen Unternehmen ihre Kompetenz beweisen – nach strengen, weltweit einheitlichen Standards. Doch unser einzigartiges Programm geht deutlich weiter: Die zielgerichtete Förderung und Steigerung der Qualität unserer Partner ist fest in vertraglich festgelegten Kriterien verankert. Im Rahmen unseres systematischen Kompetenzmanagements haben sowohl vertrieblich als auch technisch orientierte Mitarbeiter die Möglichkeit, ihren individuellen Wissensstand zu überprüfen und sich bei Bedarf mittels des umfangreichen Siemens Trainingsangebots für Partner weiterzubilden.

### Zertifiziert – von Anfang an

Jeder unserer Partner muss sich mit der Aufnahme in unser Programm als Experte in seiner Disziplin beweisen:

- **Weltweit einheitlich:** Die Zertifizierung erfolgt in klar definierten Leistungssegmenten.
- **Immer aktuell:** Die Zertifizierung muss in regelmäßigen Abständen erneuert werden.

Die Zertifizierungsworkshops umfassen folgende Themenfelder: Vermitteln von theoretischem und praktischem Wissen, Abprüfen des Wissens durch entsprechende Tests sowie praktische Übungen anhand von Demogeräten.

So stellen wir sicher, dass unsere Partner überall auf der Welt auf der Höhe des technologischen Fortschritts sind und bleiben – und dass Sie von diesem Wissen profitieren.





Um einen einheitlichen Kompetenzstandard sicherzustellen, sind die Trainings auf die individuellen Bedürfnisse und Fähigkeiten des einzelnen Partners zugeschnitten.

#### Qualifiziert – wie Siemens

Die systematische Schulung und Entwicklung unserer Partner durch unsere Experten ist zentraler Bestandteil unseres Partner Programms – und in ihrer Art weltweit einzigartig:

- **Maßgeschneidert:** Die Trainings sind auf die individuellen Bedürfnisse und Fähigkeiten des einzelnen Partners zugeschnitten. So lassen sich vorhandene Kompetenzen effizient einsetzen und ausbauen sowie mögliche Lücken systematisch schließen.
- **Innovativ:** Verschiedene Schulungsmethoden und Medien kommen zum Einsatz – z. B. Webinare, E-Learnings, Web-based Trainings, Workshops, Präsenzkurse.

Unser erklärtes Ziel ist es, unsere Partner nach denselben Maßstäben zu schulen und zu entwickeln wie unsere eigenen Mitarbeiter. Auf diese Art wollen wir sicherstellen, dass Sie mit jedem unserer Partner auf das setzen, was Siemens als Ganzes auszeichnet: einzigartige Kompetenz und Qualität.

#### Technik-Know-how aus erster Hand

Durch Schulungen in speziell konzipierten Workshops sind unsere Partner im Bereich der Automatisierungs- und Antriebstechnik sowie der Energieverteilung immer am Puls der Zeit. Sie sind damit in der Lage, Sie kompetent zu beraten – basierend auf dem neuesten Stand der Technik. Auf der anderen Seite fließen die Erfahrungen unserer Partner in ihrer Disziplin auch direkt an uns zurück.



Keiner unserer Partner ist ein Experte in allen Disziplinen. Aber jeder einzelne ist ein Experte auf seinem Gebiet.



## Per Mausklick zum idealen Partner für Ihre Aufgabenstellung

Im Siemens Partner Programm finden Sie den passenden Partner für Ihre spezifischen Anforderungen – mit Sicherheit. Und ganz einfach über unsere umfassende Online-Datenbank, den Partner Finder.

### Selektive Auswahl

Finden statt suchen: Nachdem Sie sich für Solution Partner oder Approved Partner entschieden haben, führt Sie der Partner Finder direkt zum idealen Partner für Ihre Aufgabenstellung – schnell, bequem und zuverlässig. Alle Informationen, die Sie für Ihre Auswahl benötigen, erhalten Sie per Mausklick: einfach in der Suchmaske nach Technologie, Branche, Land und Region filtern. Oder den Namen eines bestimmten Partners direkt eingeben.

### Umfassender Kompetenzüberblick

Unser Partner Finder gibt Ihnen auch einen guten Eindruck von der Leistungsfähigkeit unserer Partner – anhand zahlreicher Referenzberichte. Diese belegen nicht nur herausragende Lösungskompetenz, sondern machen auch deutlich, dass sich selbst die anspruchsvollsten Aufgabenstellungen schnell und erfolgreich erfüllen lassen. Überzeugen Sie sich am besten selbst – unter

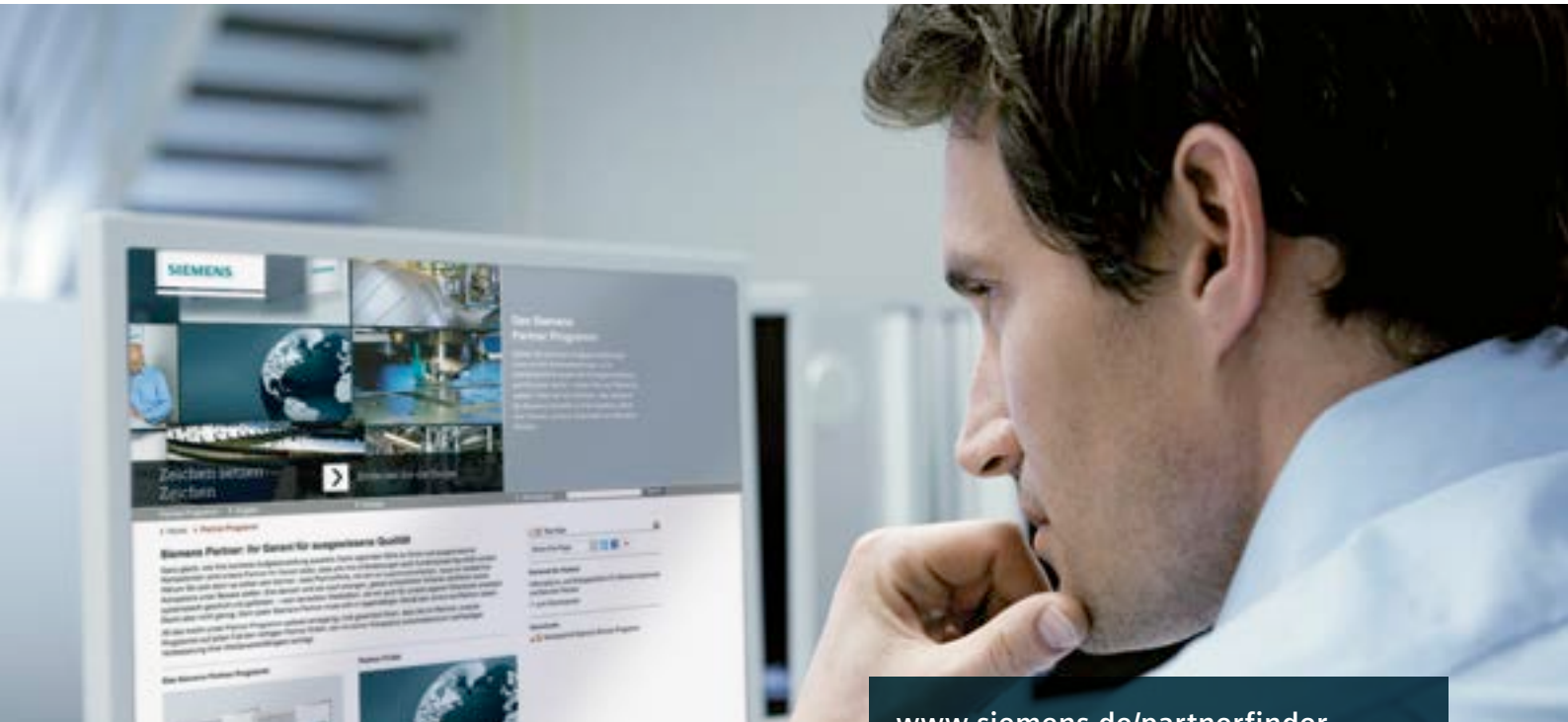
[www.siemens.de/partnerfinder](http://www.siemens.de/partnerfinder)

### Direkte Kontaktmöglichkeit

Haben Sie Ihre Auswahl getroffen und den richtigen Partner für Ihre Anforderungen gefunden, ist es nur noch ein kleiner Schritt bis zur ersten Kontaktaufnahme: Im Partner Finder erhalten Sie nicht nur sämtliche Kontaktdaten auf einen Blick, sondern können sogar ganz bequem mit unseren Partnern Kontakt aufnehmen. Nutzen Sie hierfür das elektronische Kontaktformular: einfach anklicken!

Siemens  
Partner auf  
einen Blick!





[www.siemens.de/partnerfinder](http://www.siemens.de/partnerfinder)

**SIEMENS** Partner Finder

Suche nach:

Zeige Markierungen

Alle Partner  Solution Partner  Approved Partner  Reference

Partner pro Seite	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<b>201 Automation Ltd</b>	Operative Business Center, Chengde Road (Hilfsweg 108)	Operative	↔	↕						
	Old AGG Frankfurt									
<b>201 Ltd</b>	Rue de la Loi - Avenue Louise - Radio City 1050	Operative	↔	↕						
	Turkey									
<b>22 Automation AG</b>	Lumbachweg 22A 4100 Paderborn	Operative	↔	↕						
	Germany									
<b>2016 - SOLUTIONS DE PRODUCTIONS INDUSTRIELLES S.L.</b>	Pd. Ind. Can. Barrio de los Seguros, 1-B 80110 Barrio de los Seguros (Barcelona) Barcelona	Operative	↔	↕						
	Spain									
<b>AGC Automation Systems &amp; Consulting GmbH</b>	Eschwegstraße 11/12 80320 München München Österreich	Operative	↔	↕						

Partner pro Seite:  1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

© Siemens AG 1996-2015 | Impressum | Datenschutzerklärung | Nutzungsbedingungen | Digital ID | Version 2.0.0.0

World map showing partner locations with a legend:

- Operative Partner (Blue pin)
- Solution Partner (Light blue pin)
- Approved Partner (Green pin)
- Reference Partner (Red pin)

Im Internet bieten wir Ihnen mit unserem Partner Finder ein Tool, das Sie bequem und zuverlässig zum idealen Partner für Ihre spezifischen Anforderungen führt.

**Erfahren Sie mehr:**

**[siemens.de/partnerprogramm](https://www.siemens.de/partnerprogramm)**

**Entdecken Sie, was  
das Siemens Partner  
Programm so einzig-  
artig macht:**

- › Profitieren Sie überall auf der Welt von denselben Qualitätsstandards
- › Setzen Sie mit jedem Approved Partner und Solution Partner auf höchste Kompetenz
- › Finden Sie überall auf der Welt den idealen Partner für Ihre Anforderungen

**Das Siemens  
Partner  
Programm  
auf einen  
Blick!**



**Folgen Sie uns auf:**  
**[twitter.com/siemensindustry](https://twitter.com/siemensindustry)**  
**[youtube.com/siemens](https://youtube.com/siemens)**

**Herausgeber**  
**Siemens AG 2018**

Digital Factory  
Postfach 48 48  
90026 Nürnberg  
Deutschland

Artikel-Nr.: DFFA-B10032-00  
Gedruckt in Deutschland  
Dispostelle 06335  
W-FPN16-DF-FA241 WS 0718

Änderungen und Irrtümer vorbehalten. Die Informationen in diesem Dokument enthalten lediglich allgemeine Beschreibungen bzw. Leistungsmerkmale, welche im konkreten Anwendungsfall nicht immer in der beschriebenen Form zutreffen bzw. welche sich durch Weiterentwicklung der Produkte ändern können. Die gewünschten Leistungsmerkmale sind nur dann verbindlich, wenn sie bei Vertragsschluss ausdrücklich vereinbart werden.