



«Damit die Fahrzeuge
sicher und störungsfrei
ans Ziel kommen.»

SIEMENS

SALES MANAGER CUSTOMER SERVICE

Kevin Kulzer

Warum ist das, was du machst, wichtig für alle?

Als Vertriebsmitarbeiter des Siemens Mobility Customer Services betreue ich Leistungen, die für alle Schweizer:innen direkt im Alltag erlebbar sind. Dies sind zum Beispiel pünktliche S-Bahnen, weil alle Türen funktionsfähig sind oder auch volle Supermarktregale dank pünktlicher Gütertransporte.

Was macht dich aus?

Gemeinsam mit unseren Kund:innen entwickle ich mithilfe von Co-Creationen Lösungen, die ihren Betriebsalltag und damit auch den Alltag aller Schweizer:innen erleichtern.

Welchen wichtigen Beitrag leistet Siemens deiner Meinung nach für die Schweiz?

Aus meiner Sicht leistet Siemens Mobility einen aktiven Beitrag zur Erreichung der Schweizer Klimaziele. Mithilfe modernster Technologien bewegen wir Menschen und Güter im Land nachhaltig bis an ihr Ziel.

Warum ist Siemens der richtige Partner für seine Kunden?

SBB und Siemens verbindet der Anspruch nach höchster Qualität und Verlässlichkeit. Auch nach der Auslieferung der Fahrzeuge begleiten und optimieren wir den kompletten Lebenszyklus mithilfe massgeschneiderter Services zuverlässig und kompetent.

[SIEMENS.CH/EIN-STARKER-PARTNER-FUER-DAS-BESTE-NETZ](https://www.siemens.ch/ein-starker-partner-fuer-das-beste-netz)