

# SIEMENS

Ingenuity for life

## Yhteinen ymmärrys perusbisneksestä.

[siemens.fi/finance](https://www.siemens.fi/finance)

**FOODDUCK®-leviteannostelija kulkee vahvasti kestävän kehityksen, muovin vähentämisen ja kiertotalouden megatrendien aallonharjalla. Naantalissa kehitetty innovaatio on yhä ainut maailmassa ravintoloiden linjastoilla käytettävien rasvojen ja levitteiden automaattiseen annosteluun. FOODDUCK on myös vuokralaitekonsepti, jonka rahoituskumppanina SFS puhuu samaa kieltä.**

Naantalilainen perheyhtiön kasvatti **Timo Sorsavirta** perusti Foodduck Oy:n vuonna 2012. FOODDUCK on kasvuyritys, mutta Sorsavirta ei silti asemoi yhtiötä täysin trendikkääseen startup-kenttään. – Meidät erottaa perinteisestä startupista perheeni pitkä yritystausta. Isäni **Seppo Sorsavirta** perusti jo 80-luvulla metalliteollisuuden alihankintaa harjoittavan yrityksen, joten olen seurannut pikkupojasta läheltä yritystoimintaa ja teollista valmistusta. Isä on myös keksijäluonne, joka kehotti minua aikanaan kiinnittämään huomiota siihen, miten ravintola- ja ammattikeittiöissä kaikki oli automatisoitua leviteannostelua lukuun ottamatta. Ajatus jäi itämään ja aikani aihetta tutkittuani havaitsin, että kyseinen innovaatio oli toden totta jäänyt kaikkialla maailmassa keksimättä. Niinpä aloimme vuonna 2012 kehittää laitetta ja loppuvuodesta 2014 lanseerasimme ensimmäisen FOODDUCK-leviteannostelijan markkinoille.

### Megatrendien aallonharjalla

FOODDUCK on edelleen ainut laatuaan maailmassa. Se on hygieeninen ja ympäristöystävällinen ratkaisu, joka kulkee kestävän kehityksen, muovin ja ruokahävikin vähentämiseen tähtäävien megatrendien aallonharjalla. Nyt koronatilanteessa laite on ollut varsin hygieeninen ratkaisu ravintoloiden linjastoilla käytettävien rasvojen ja levitteiden annosteluun yhteiskäyttöisiin leviterasioihin verrattuna.



Naantalilainen perheyhtiön kasvatti Timo Sorsavirta perusti Foodduck Oy:n vuonna 2012.



# Yhteinen ymmärrys perusbisneksestä.

– Ruokahävikki on yksi tulevaisuuden suurimpia haasteita, ja FOODDUCK vastaa siihen levitteen osalta. Tarkka annoskoko ja pakkauksen tehokas käyttö vähentävät levitteen hukkaa ja hävikkiä. Olemme onnistuneet myös pienentämään FOODDUCK-annostelijan levitepakkauksessa muovimateriaalin määrän kymmenesosaan perinteisiin leviterasioihin verrattuna. Alumiinia emme käytä pakkauksissa lainkaan. Levite myös säilyy laitteen sisällä viileässä ja suojassa ympäristön bakteereilta. Sen lisäksi linjastot kulkevat, kun levitetä ei jäädä enää ajelemaan omalla tai yhteisellä veitsellä leivän päälle, Sorsavirta luettelee laitteen etuja.

Ruokahävikki ja muovin vähentäminen eivät suinkaan olleet niin pinnalla vielä silloin, kun yhtiötä perustettiin. – Pakko myöntää, että viime aikojen keskustelu on antanut positiivista myötätuulta yhtiömme liiketoimintaan. Meidän on huomattavasti helpompi perustella FOODDUCK-annostelijan tuottamat edut ja positiiviset vaikutukset asiakkaille.

Vaikuttamisen mahdollisuuksia riittää, sillä asiakaskunta koostuu tällä hetkellä pääosin kuntien ja kaupunkien oppilaitoksista, joiden linjastojen päivittäiset asiakasvirrat lasketaan valtavissa määrissä. – Se on myös armoton käyttöympäristö, sillä oppilai-

osten ruokailu tapahtuu useimmiten alle kahdessa tunnissa ja lounastajia voi olla vaikka 2000 henkeä yhdellä aterialla.

## Enemmän älyä annosteluun

FOODDUCK-annostelija kulkee myös teknologian aallonharjalla, sillä se hyödyntää esineiden Internetin mahdollisuuksia (IoT). – Älykäs järjestelmä mahdollistaa kulutukseen liittyvän datan keräämisen ja käytön optimoinnin tuottamalla reaaliaikaista tietoa levitteiden kulutuksesta ja käytöstä. Ennakoimme myös laitehuoltoja ja laitekannan ylläpitoon liittyviä toimia IoT:n avulla. Älyteknologia, koneoppiminen ja datan kerääminen arkipäivän innovaation taustalla on mielenkiintoinen asia, jossa vain taivas on rajana mahdollisuuksille.

## Fiksu vuokralaitekonsepti

Sorsavirralla on ollut alusta lähtien selvää, että asiakkaille tarjotaan pelkkää vuokralaitekonseptia. – Emme myy tai ”liisaa” laitteita missään tilanteessa. Rakennamme laitteet huippulaadukkaista komponenteista ja keskeisenä ajatuksena on mahdollisimman pitkä elinkaari yhdistettynä vuokraliikemalliin tai esimerkiksi tuote palveluna myyntiin. Kun tuotteet pysyvät kiertossa pitkään, niitä voidaan päivittää ja käyttää jopa uudestaan. Tällöin olemme samalla kiertotalouden polttopisteessä.

Sorsavirran mukaan suuri hyöty tulee myös asiakkaalle. – Nopeasti kehittyvän teknologian laitteita ja sovelluksia ei usein ole järkevää ostaa itselle. Laitteet ovat huoltosopimuksemme piirissä ja näin varmistamme, että asiakkaillamme on aina huippukuntoinen ja ajan tasalle päivitetty laite käytössä, vaikka se olisi hankittu vuosia sitten.

## SFS ymmärtää perusbisneksen

SFS on ollut FOODDUCK-yhtiön kasvutarinassa joustava ja luotettava kumppani, joka on alusta lähtien ymmärtänyt yhtiön konseptin. – SFS:n rahoitusinstrumentit on rakennettu laitehankintoihin, joten se on antanut meille mahdollisuuden keskittyä ydinbisnekseemme asiakkaiden rahoituskuvioiden pyörittelyyn sijaan. Kun sopimuksia tehdään, on prosessin oltava nopeaa ja suoraviivaista ja koen, että puhumme siinäkin mielessä SFS:n kanssa samaa kieltä.

## Kohti kansainvälisiä markkinoita

FOODDUCK-yhtiön tähtäin on kansainvälisillä markkinoilla. – Perustimme alkuvuodesta yhtiön Ruotsiin, joten yhteistyö SFS:n kanssa jatkuu nyt myös Ruotsin markkinoilla. Olen asettanut tavoitteeksi, että viiden vuoden kuluessa yhtiömme liiketoiminnasta 90 % tulee Suomen rajojen ulkopuolelta. Tätä taustaa vasten on erinomaista, että kasvutarinassamme on mukana kansainvälinen rahoituskumppani, jonka toiminta skaalautuu oman toimintamme laajentuessa. Koen, että SFS on meille omilla tuotteillaan ja prosesseillaan tärkeä kasvun kumppani.

Teksti: Mia Heiskanen



Siemens Financial Services, Suomi

Postiosoite: PL 58, 02601 Espoo

Käynti- ja toimitusosoite:

Tarvonsalmenkatu 19, 02601 ESPOO